

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации  
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение  
высшего образования  
«Амурский государственный университет»



УТВЕРЖДАЮ  
Проректор по учебной работе  
Н.В. Савина  
«02» 05 2019 г.

**РАБОЧАЯ ПРОГРАММА**

**Ценообразование во внешней торговле**

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»  
Квалификация выпускника – Специалист таможенного дела  
Год набора: 2019  
Форма обучения: очная

Курс 3	Семестр 5
Экзамен 5 семестр 36 акад. часов	
Лекции	16 (акад. час.)
Практические занятия	34 (акад. час.)
Самостоятельная работа	58 (акад. час.)
Общая трудоемкость дисциплины	144 (акад. час.), 4 (з.е.)

Составитель Е.А.Царевская, старший преподаватель

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

2019 г.

Рабочая программа составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 38.05.02 «Таможенное дело»

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры международного бизнеса и туризма  
« 10 » 04 2019 г., протокол № 8

И.о.заведующего кафедрой \_\_\_\_\_ Л.А. Понкратова

Рабочая программа одобрена на заседании УМС специальности 38.05.02 «Таможенное дело»

« 10 » 04 2019 г., протокол № 8

Председатель \_\_\_\_\_ Л.А. Понкратова  
(подпись, И.О.Ф)

СОГЛАСОВАНО  
Начальник учебно-методического  
управления \_\_\_\_\_ Н.А. Чалкина  
« 10 » 04 2019 г.

СОГЛАСОВАНО  
И.о. заведующего выпускающей кафедрой  
\_\_\_\_\_ Л.А. Понкратова  
« 10 » 04 2019 г.

СОГЛАСОВАНО  
Директор научной библиотеки  
\_\_\_\_\_ Л.А. Проказина  
« \_\_\_ » \_\_\_\_\_ 20\_\_ г.

## 1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

### Цель дисциплины:

Овладение теоретическими и практическими знаниями ценообразования в международной и внешней торговле, исследование современной практики формирования внешне-торговых контрактных цен, изучение методики и особенностей ценообразования на различные виды товаров, реализуемых на мировом рынке, а также расширение на базе полученных знаний кругозора и компетентности в области таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

### Задачи дисциплины:

- изучить экономическую природу цен мирового и внутреннего рынка и методы ценообразования, используемые в мировой торговле;
- рассмотреть основные правила и методологию формирования цен внешнеторговых контрактов купли-продажи;
- проанализировать специфику определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию;
- рассмотреть методы определения таможенной стоимости товаров на базе внешне-торговых контрактных цен;
- ознакомиться с порядком проверки обоснованности контрактных цен таможенными органами.

## 2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «Ценообразование во внешней торговле» относится к дисциплинам базовой части блока 1 учебного плана по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Преподавание курса связано с другими дисциплинами государственного образовательного стандарта. Предшествующие дисциплины: «Основы экономических знаний», «Геополитика», «Таможенная статистика», «Финансы и бухгалтерский учет», «Мировая экономика». Дисциплины, для которых курс «Ценообразование во внешней торговле», является предшествующим «Таможенные платежи», «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью», «Контракты и внешнеторговая документация», «Таможенные платежи и таможенная стоимость в различных таможенных процедурах».

## 3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

В процессе освоения данной дисциплины студент формирует и демонстрирует следующие общепрофессиональные и профессиональные компетенции:

- способностью понимать экономические процессы, происходящие в обществе, и анализировать тенденции развития российской и мировой экономик (ОПК-4);
- способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза (ПК-6);
- владением навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты (ПК-8).

В результате освоения студент должен демонстрировать следующие результаты образования:

**знать:** сущность и виды цен мирового рынка, принципы формирования и обоснования внешнеторговых цен, специфику определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию;

**уметь:** осуществлять расчет цен внешнеторговых контрактов, определять таможенную стоимость товаров на базе внешнеторговых контрактных цен, рассчитывать экономическую эффективность внешнеторговых сделок;

**владеть:** методами обоснования цен внешнеторговых контрактов, теоретическими и специальными знаниями, а также содержанием законодательных актов по вопросам прак-

тической реализации таможенными органами контрольных налоговых полномочий при проверке обоснованности цен внешнеторговых сделок, знаниями нормативных актов международного и российского гражданского законодательства, которые регламентируют составление внешнеторговых контрактов и обеспечивают эффективность международных сделок.

#### 4. МАТРИЦА КОМПЕТЕНЦИЙ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ.

Темы (разделы) дисциплины	Компетенции		
	ОПК-4	ПК-6	ПК-8
Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	+		
Внешняя торговля и цены	+	+	
Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию		+	+
Особенности формирования цен внешнеторговых сделок		+	
Методы и этапы формирования контрактных цен	+		+
Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей		+	+
Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	+	+	+
Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами			+

#### 5. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 академических часов

№ темы	Тема (раздел) дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды контактной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	практические занятия	Самостоятельная работа	
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	5	1-2	2	4	7	Собеседование
2	Внешняя торговля и цены	5	3-4	2	4	7	Дискуссия
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	5	5-6	2	4	7	Коллоквиум, Контрольная работа
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	5	7-8	2	4	7	Анализ конкретных ситуаций
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	5	9-10	2	4	6	Собеседование, контрольная работа
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	5	11-13	2	6	8	Расчетная работа

№ темы	Тема (раздел) дисциплины	Семестр	Неделя семестра	Виды контактной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
				лекции	практические занятия	Самостоятельная работа	
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	5	14-16	2	4	8	Дискуссия
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	5	17-18	2	4	8	Анализ конкретных ситуаций
<b>Итого</b>				16	34	58	(Экзамен 36 акад. час.)

## 6. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

### 6.1 ЛЕКЦИИ

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Товар и цена как экономические категории. Функции цены. Виды цен мирового рынка. Скидки с цены. Состав и структура цены: состав цены; себестоимость в составе цены; прибыль в составе цены; наценки (скидки) посредников в составе цены; прямые и косвенные налоги в составе цены.
2	Внешняя торговля и цены	Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития. Валютный курс и цены. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. Внешняя торговля и ценообразование: проблемы теории и практики. Ценовая политика внешнеторгового контракта. Контрактная цена и правила ее фиксации.
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	Расчет цен на экспортируемую продукцию. Расчет цен на импортируемую продукцию. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию: поправка на условия продажи (оптом и в розницу); поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда; поправка на серийность; поправка на комплектацию; поправки на валюту предстоящей сделки; поправка на срок предстоящей сделки; поправки на условия платежа; поправка на дополнительные условия продажи; поправки на уторговывание; поправки на разницу в технико-экономических параметрах.
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами. Особенности выбора контрактных цен при поставках машинно-технической продукции. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса. Влияние базисных условий поставки на це-

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
		ну товара.
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	Общая схема расчета цены. Затратные методы ценообразования. Рыночные методы определения цен: определение цен с ориентацией на спрос; определение цен с ориентацией на конкуренцию. Особенности ценообразования на новые товары и научно-техническую продукцию: методы определения цен на новые товары; нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию производственно-технического назначения; параметрические методы расчета отпускных цен на новую продукцию производственно-технического назначения.
6	Контрактная внешне-торговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Роль таможенных пошлин в регулировании внешней торговли. Таможенная стоимость и методы ее определения: определение таможенной стоимости как основы для исчисления таможенных платежей; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с ввозимыми товарами; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с идентичными товарами; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами; применение метода определения таможенной стоимости на основе вычитания стоимости; применение метода определения таможенной стоимости на основе сложения стоимости; применение резервного метода; определение таможенной стоимости товаров, вывозимых с таможенной территории Российской Федерации.
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	Экономическое обоснование принимаемых решений. Экономическая эффективность экспорта. Экономическая эффективность импорта. Экономическая эффективность экспортно – импортных операций. Расчет коэффициента кредитного влияния. Экономическая эффективность товарообменных операций.
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	Государственный контроль ценообразования и применения цен. Налоговый контроль за ценообразованием. Контроль таможенной стоимости товара: общие положения контроля таможенной стоимости товара таможенными органами; общий порядок контроля таможенной стоимости товаров; контроль таможенной стоимости отдельных товаров.

## 6.2 ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ

№ п/п	Наименование темы (раздела)	План занятия
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Товар и цена как экономические категории.</li> <li>2. Функции цены. Виды цен мирового рынка.</li> <li>3. Скидки с цены.</li> <li>4. Состав и структура цены: <ol style="list-style-type: none"> <li>4.1. состав цены; себестоимость в составе цены;</li> <li>4.2. прибыль в составе цены;</li> </ol> </li> </ol>

№ п/п	Наименование темы (раздела)	План занятия
		4.3. наценки (скидки) посредников в составе цены; 4.4. прямые и косвенные налоги в составе цены.
2	Внешняя торговля и цены	1. Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития. 2. Валютный курс и цены. 3. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. 4. Внешняя торговля и ценообразование: проблемы теории и практики. 5. Ценовая политика внешнеторгового контракта. 6. Контрактная цена и правила ее фиксации.
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	1. Расчет цен на экспортируемую продукцию. 2. Расчет цен на импортируемую продукцию. 3. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию: 3.1. Поправка на условия продажи (оптом и в розницу); 3.2. Поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда; 3.3. Поправка на серийность; 3.4. Поправка на комплектацию; 3.5. Поправки на валюту предстоящей сделки; 3.6. Поправка на срок предстоящей сделки; 3.7. Поправки на условия платежа; 3.8. Поправка на дополнительные условия продажи; 3.9. Поправки на уторговывание; 3.10. Поправки на разницу в технико-экономических параметрах.
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	1. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами. 2. Особенности выбора контрактных цен при поставках машино-технической продукции. 3. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса. 4. Влияние базисных условий поставки на цену товара. Задание: Решение задач на тему: «Международные правила толкования торговых терминов – «Инкотермс 2010».
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	1. Общая схема расчета контрактной цены. 2. Этапы формирования контрактных цен. 3. Затратные методы ценообразования. 4. Рыночные методы определения цен. 5. Определение цен с ориентацией на спрос. 6. Определение цен с ориентацией на конкуренцию. 7. Методы определения цен на новые товары. 8. Нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию. 9. Параметрические методы ценообразования. Задание: Решение задач на тему: «Экономическое обоснование цен в международных договорах купли-продажи товаров и услуг».

№ п/п	Наименование темы (раздела)	План занятия
6	Контрактная внешне-торговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.</li> <li>2. Таможенные пошлины и тарифы. Порядок исчисления таможенных пошлин.</li> <li>3. Определение таможенной стоимости товара: методом по цене сделки с ввозимыми товарами;</li> <li>4. Методом по цене сделки с идентичными товарами;</li> <li>5. Методом по цене сделки с однородными товарами;</li> <li>6. Методом на основе вычитания стоимости;</li> <li>7. Методом на основе сложения стоимости; резервным методом</li> </ol>
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	<p>Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>2. Показатели эффекта и эффективности.</li> <li>3. Экономическая эффективность экспорта.</li> <li>4. Экономическая эффективность импорта.</li> <li>5. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций.</li> <li>6. Экономическая эффективность товарообменных операций.</li> <li>7. Методология расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок.</li> </ol> <p>Задание: Решение задач на тему: «Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятий».</p>
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	<p>Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги.</p> <ol style="list-style-type: none"> <li>2. Случаи, когда государственные контрольные органы вправе контролировать правильность определения цены товаров.</li> <li>3. Возможности обоснования примененных цен.</li> <li>4. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового контроля.</li> <li>5. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами:</li> <li>6. Определение права таможенных органов контролировать применение цены;</li> <li>7. Обоснование примененной цены сделки; определение рыночной цены сделки;</li> <li>8. Сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.</li> </ol>

## 7. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№п/п	Наименование темы (раздела)	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоёмкость в академических часах
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Подготовка сообщений по вопросам темы.	7

№п/п	Наименование темы (раздела)	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоёмкость в академических часах
2	Внешняя торговля и цены	Подготовка сообщений по вопросам темы.	7
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	Подготовка сообщений по вопросам темы.	7
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	7
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	6
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Подготовка сообщений по вопросам темы.	8
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	8
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	Подготовка сообщений по вопросам темы.	8
	<b>ИТОГО</b>		<b>58</b>

**Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обучающихся по дисциплине:**

1. Царевская Е.А. Ценообразование во внешней торговле [Электронный ресурс]: сб. учеб.- метод. материалов для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное дело» / АмГУ, ФМО ; сост. Е. А. Царевская. – Благовещенск: Изд-во Амур. гос. ун-та, 2017. – Режим доступа: [http://irbis.amursu.ru/DigitalLibrary/AmurSU\\_Edition/9398.pdf](http://irbis.amursu.ru/DigitalLibrary/AmurSU_Edition/9398.pdf).

**8. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ**

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 38.05.02 «Таможенное дело» программа предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. При чтении лекций по данной дисциплине используется такой неимитационный метод активного обучения, как «Проблемная лекция». Где перед изучением темы обозначается проблема, на решение которой будет направлен весь последующий материал.

Предусматривается широкое использование в учебном процессе заданий в форме задач и аналитических работ.

Для того, что бы уметь решать подобные задания, студенты должны повторить данную тему по лекции и рекомендованной литературе.

Для реализации компетентного подхода программа данной дисциплины предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий.

#### **Виды интерактивного обучения**

№ п/п	Разделы	Форма (вид) интерактивного обучения
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка (лекция)	Лекция-дискуссия
2	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию (лекция)	Проблемная лекция
3	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок (лекция)	Проблемная лекция
4	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию (практическое занятие)	Коллоквиум, анализ конкретных ситуаций
5	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок (практическое занятие)	Анализ конкретных ситуаций
6	Методы и этапы формирования контрактных цен (практическое занятие)	Собеседование, анализ конкретных ситуаций
7	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Коллоквиум

### **9. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ**

Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания, типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, навыков, характеризующих этапы формирования компетенций, а также методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков отражены в фонде оценочных средств по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле».

Промежуточная аттестация по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле» проводится в форме экзамена.

#### **Вопросы к экзамену**

1. Товар и цена как экономические категории.
2. Функции цены. Виды цен мирового рынка.
3. Скидки с цены.
4. Состав и структура цены.
5. Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития.
6. Валютный курс и цены.
7. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.
8. Ценовая политика внешнеторгового контракта.
9. Контрактная цена и правила ее фиксации.
10. Расчет цен на экспортируемую продукцию.
11. Расчет цен на импортируемую продукцию.
12. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию:
13. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами.
14. Особенности выбора контрактных цен при поставках машинно-технической продукции.

15. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса.
16. Влияние базисных условий поставки на цену товара.
17. Этапы формирования контрактных цен.
18. Затратные методы ценообразования.
19. Рыночные методы определения цен.
20. Определение цен с ориентацией на спрос.
21. Определение цен с ориентацией на конкуренцию.
22. Методы определения цен на новые товары.
23. Нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию.
24. Определение таможенной стоимости товара.
25. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий.
26. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций.
27. Методология расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок.
28. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги.
29. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами:
30. Обоснование примененной цены сделки; определение рыночной цены сделки
31. Сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.

## **10. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ «ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ»**

### **а) Основная литература:**

1. Ценообразование : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Т. Г. Касьяненко [и др.] ; под ред. Т. Г. Касьяненко. — 7-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 437 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-04530-7. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/81D1A1C7-2641-4980-8878-A6657552CCF2](http://www.biblio-online.ru/book/81D1A1C7-2641-4980-8878-A6657552CCF2).

2. Новикова, С. А. Таможенное дело : учебник для бакалавриата и магистратуры / С. А. Новикова. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 302 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-04948-0. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/707C05B3-22FF-4D8C-A998-A93166E18A02](http://www.biblio-online.ru/book/707C05B3-22FF-4D8C-A998-A93166E18A02).

### **б) Дополнительная литература:**

1. Маховикова, Г. А. Ценообразование в торговом деле : учебник для бакалавров / Г. А. Маховикова, В. В. Лизовская. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 231 с. — (Серия : Бакалавр. Академический курс). — ISBN 978-5-9916-3025-2. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/1D27A59A-A828-42B7-96C6-4D54B9641234](http://www.biblio-online.ru/book/1D27A59A-A828-42B7-96C6-4D54B9641234).

2. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами в 2 ч. Часть 1. : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 282 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-04170-5. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/2E8C9070-65BC-4058-92E7-B4063EA1F6AB](http://www.biblio-online.ru/book/2E8C9070-65BC-4058-92E7-B4063EA1F6AB).

3. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами в 2 ч. Часть 2. : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралкина. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 273 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-04171-2. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/C7C67105-645B-46DD-BDAD-85C29A450AB3](http://www.biblio-online.ru/book/C7C67105-645B-46DD-BDAD-85C29A450AB3).

4. Мантусов В.Б. Ценообразование во внешней торговле [Электронный ресурс] : учебник для студентов вузов, обучающихся по специальности «Таможенное дело», направлению подготовки «Экономика», профиль «Мировая экономика» / В.Б. Мантусов.

— Электрон. текстовые данные. — М. : ЮНИТИ-ДАНА, 2018. — 247 с. — 978-5-238-03051-7. — Режим доступа: <http://www.iprbookshop.ru/70842.html>

5. Шимко, П. Д. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для бакалавриата, специалитета и магистратуры / П. Д. Шимко ; под ред. И. А. Максимцева. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 392 с. — (Серия : Бакалавр. Специалист. Магистр). — ISBN 978-5-534-04145-3. — Режим доступа : [www.biblio-online.ru/book/78D43BA3-9606-4BEA-8306-F688E1CD6382](http://www.biblio-online.ru/book/78D43BA3-9606-4BEA-8306-F688E1CD6382).

#### **в) Программное обеспечение и Интернет-ресурсы**

<b>№</b>	<b>Наименование ресурса</b>	<b>Краткая характеристика</b>
<b>Интернет-ресурсы</b>		
1	<a href="http://costinfo.ru/">http://costinfo.ru/</a>	Информационный ресурс по ценообразованию
2	<a href="http://cmec.spb.ru/">http://cmec.spb.ru/</a>	Центр мониторинга и экспертизы цен
3	<a href="http://pricinginfo.ru/">http://pricinginfo.ru/</a>	Теоретические и практические материалы, раскрывающие актуальные вопросы ценообразования, являющегося моментом истины, концентрированным выражением маркетинга компании, одним из ключевых элементов рыночной экономики.
5	<a href="http://www.wcoomd.org">www.wcoomd.org</a> .	Сайт Всемирной таможенной организации
6	<a href="http://www.customs.ru">www.customs.ru</a> .	Официальный сайт Федеральной таможенной службы
<b>Программное обеспечение, обеспеченное лицензией</b>		
7.	Операционная система MS Windows 7 Pro	DreamSparkPremiumElectronicSoftwareDelivery (3 years) Renewal по договору - Сублицензионный договор № Tr000074357/КНВ 17 от 01 марта 2016 г.
<b>Электронные библиотечные системы</b>		
8.	Электронная библиотека «Ю-райт» <a href="https://www.biblio-online.ru">https://www.biblio-online.ru</a>	В Фонде электронной библиотеки более 3000 наименований, библиотека в основном содержит электронные учебники по различным дисциплинам для всех уровней профессионального образования, проверены ведущими научными школами.
9.	<a href="http://www.iprbookshop.ru">http://www.iprbookshop.ru</a>	Электронно-библиотечная система IPRbooks — научно-образовательный ресурс для решения задач обучения в России и за рубежом. Уникальная платформа ЭБС IPRbooks объединяет новейшие информационные технологии и учебную лицензионную литературу. Контент ЭБС IPRbooks отвечает требованиям стандартов высшей школы, СПО, дополнительного и дистанционного образования. ЭБС IPRbooks в полном объеме соответствует требованиям законодательства РФ в сфере образования
10.	<a href="http://www.elibrary.ru">www.elibrary.ru</a>	Электронная библиотека с большим количеством статей в научных журналах, в том числе полнотекстовых, и монографий

## **11. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ**

В ходе лекционных занятий необходимо вести конспектирование учебного материала. Обращать внимание на категории, формулировки, раскрывающие содержание тех или иных явлений и процессов, научные выводы и практические рекомендации. Желательно оставить в рабочих конспектах поля, на которых делать пометки из рекомендованной ли-

тературы, дополняющие материал прослушанной лекции, а также подчеркивающие особую важность тех или иных теоретических положений. Задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений, разрешения спорных ситуаций.

Практическое занятие - это занятие, проводимое под руководством преподавателя в учебной аудитории, направленное на углубление научно-теоретических знаний и овладение определенными методами самостоятельной работы. В процессе таких занятий вырабатываются практические умения. Перед практическим занятием следует изучить конспект лекции и рекомендованную преподавателем литературу, обращая внимание на практическое применение теории и на методику решения типовых задач. На практическом занятии главное - уяснить связь решаемых задач с теоретическими положениями. Логическая связь лекций и практических занятий заключается в том, что информация, полученная на лекции, в процессе самостоятельной работы на практическом занятии осмысливается и перерабатывается, при помощи преподавателя анализируется до мельчайших подробностей, после чего прочно усваивается.

При изучении дисциплины используются следующие виды самостоятельной работы студентов: поиск (подбор) литературы (в том числе электронных источников информации) по заданной теме, сравнительный анализ научных публикаций; подготовка аналитических работ по изучению цен с презентацией, работа с электронными журналами и зарубежными и российскими базами данных различных организаций.

Эти методические рекомендации раскрывают рекомендуемый режим и характер различных видов учебной работы (в том числе самостоятельной работы над рекомендованной литературой) с учетом специфики выбранной студентом очной формы. Изучение дисциплины следует начинать с проработки настоящей рабочей программы, особое внимание, уделяя целям и задачам, структуре и содержанию курса.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронной библиотекой ВУЗа, где они имеют возможность получить доступ к учебно-методическим материалам библиотеки ВУЗа. В свою очередь, студенты могут взять на дом необходимую литературу на абонементе вузовской библиотеки, а также воспользоваться читальными залами вуза.

## **12. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ**

Занятия по дисциплине проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории. Все помещения, в которых проводятся занятия, соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам.

Каждый обучающийся обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам и к электронной информационно-образовательной среде университета.

Самостоятельная работа обучающихся осуществляется в помещениях, оснащенных компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

## ПРИЛОЖЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ

В соответствии с учебным планом для заочной формы обучения предусмотрено

Экзамен 8 сем, 9 акад. часов

Лекции 8 (акад. час.)

Практические занятия 6 (акад. час.)

Самостоятельная работа 121 (акад. час)

Общая трудоемкость дисциплины 144 (акад. час.), 4 (з.е.)

### СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Тема дисциплины	Семестр	Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах)			Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам)
			Лекции	Практические занятия	Самостоятельная работа	
1.	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	8	2	2	15	Тест, контрольная работа
2.	Внешняя торговля и цены	8			15	
3.	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	8	2	2	15	
4.	Особенности формирования цен внешне-торговых сделок	8			15	
5.	Методы и этапы формирования контрактных цен	8	4	2	15	
6.	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	8			15	
7.	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	8			15	
8.	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	8			16	
	Итого		8	6	121	Экзамен (9 акад.час.)

### САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№ п/п	Тема дисциплины	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоемкость в акад. часах
1.	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Подготовка к тестированию, выполнение контрольной работы	15
2.	Внешняя торговля и цены		15
3.	Специфика определения цен на		15

№ п/п	Тема дисциплины	Форма (вид) самостоятельной работы	Трудоемкость в акад. часах
	экспортируемую и импортируемую продукцию		
4.	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок		15
5.	Методы и этапы формирования контрактных цен		15
6.	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей		15
7.	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок		15
8.	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами		16