

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
«Амурский государственный университет»



УТВЕРЖДАЮ
Проректор по учебной работе
Н.В. Савина
« 30 » 05 20 19 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА

Контракты и внешнеторговая документация

Специальность 38.05.02 «Таможенное дело»
Квалификация выпускника – Специалист таможенного дела
Год набора: 2019
Форма обучения: очная

| | |
|-------------------------------|----------------------------|
| Курс 4 | Семестр 7 |
| Экзамен 7 семестр | 36 акад. часов |
| Лекции | 16 (акад. час.) |
| Практические занятия | 34 (акад. час.) |
| Самостоятельная работа | 58 (акад. час.) |
| Общая трудоемкость дисциплины | 144 (акад. час.), 4 (з.е.) |

Составитель Е.А. Царевская, старший преподаватель

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

2019 г.

Рабочая программа составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта высшего образования по специальности 38.05.02 «Таможенное дело»

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры международного бизнеса и туризма «10» 04 2019 г., протокол № 8

И.о. заведующего кафедрой _____ Л.А. Понкратова

Рабочая программа одобрена на заседании УМС специальности 38.05.02 «Таможенное дело»

«10» 04 2019 г., протокол № 8

Председатель _____ Л.А. Понкратова
(подпись, И.О.Ф)

СОГЛАСОВАНО
Начальник учебно-методического
управления _____ Н.А. Чалкина
«11» 04 2019 г.

СОГЛАСОВАНО
И.о. заведующего выпускающей кафедрой
_____ Л.А. Понкратова
«10» 04 2019 г.

СОГЛАСОВАНО
Директор научной библиотеки
_____ Л.А. Проказина
«__» _____ 20__ г.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины:

Изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов, а также документальному оформлению внешнеторговых сделок в условиях глобализации мировой экономики.

Задачи дисциплины:

- формирование представлений о формах и методах осуществления экспортно-импортных операций в международной торговле;
- получение навыков и умений в подготовке, заключении и исполнении внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности;
- изучение основных документов, разработанных международными экономическими организациями и относящихся к внешнеторговым операциям.

2. МЕСТО ДИСЦИПЛИНЫ В СТРУКТУРЕ ОП ВО

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» относится к дисциплинам базовой части блока 1 учебного плана по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Преподавание курса связано с другими дисциплинами государственного образовательного стандарта. Предшествующие дисциплины: «Основы экономических знаний», «Таможенная статистика», «Мировая экономика», «Ценообразование во внешней торговле», «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью». Дисциплины, для которых курс «Контракты и внешнеторговая документация», является предшествующим, «Экономическая безопасность», «Таможенные платежи и таможенная стоимость в различных таможенных процедурах».

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

В процессе освоения данной дисциплины студент формирует и демонстрирует следующие общекультурные и профессиональные компетенции:

- готовностью к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала (ОК-2);
- способностью осуществлять контроль за соблюдением таможенного законодательства и законодательства Российской Федерации о таможенном деле при совершении таможенных операций участниками внешнеэкономической деятельности (далее - ВЭД) и иными лицами, осуществляющими деятельность в сфере таможенного дела (ПК-1);
- способностью применять методы определения таможенной стоимости и контролировать заявленную таможенную стоимость товаров, перемещаемых через таможенную границу Таможенного союза (ПК-6);
- владением навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных таможенных документов (ПК-7).

В результате освоения студент должен демонстрировать следующие результаты образования:

знать: виды, формы и порядок совершения внешнеторговых сделок; структуру и содержание внешнеторгового контракта; виды и содержание документов, обеспечивающих совершение внешнеторговой сделки;

уметь: составлять внешнеторговый контракт для различных видов внешнеэкономических сделок; заполнять документы, необходимые для реализации внешнеэкономических сделок; применять унифицированные правила составления внешнеторговой документации;

владеть: методикой составления внешнеторговой документации и контрактов при реализации внешнеэкономической деятельности; навыками готовности к саморазвитию, самореализации, использованию творческого потенциала.

4. МАТРИЦА КОМПЕТЕНЦИЙ УЧЕБНОЙ ДИСЦИПЛИНЫ.

| Темы (разделы) дисциплины | Компетенции | | | |
|--|-------------|------|------|-------|
| | ОК-2 | ПК-1 | ПК-6 | ПК -7 |
| Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | + | + | | + |
| Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | + | + | + | + |
| Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | + | + | + | |
| Контракты в международной встречной торговле | + | + | | + |
| Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке | + | + | | |
| Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | + | + | | |
| Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | + | + | | |
| Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами | + | + | | |
| Организация и техника совершения операций по международному туризму | + | + | | |
| Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве | + | + | | |
| Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | + | + | | |
| Основные коммерческие документы | + | + | | + |
| Документы по платежно-банковским операциям | + | + | + | + |
| Страховые документы | + | + | | + |
| Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | + | + | | + |
| Таможенные документы | + | + | + | + |
| Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов | + | + | | + |

5. СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

Общая трудоемкость дисциплины составляет 4 зачетные единицы, 144 академических часов.

| № темы | Тема (раздел) дисциплины | Семестр | Неделя семестра | Виды контактной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах) | | | Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам) |
|--------|--|---------|-----------------|---|----------------------|------------------------|---|
| | | | | лекции | практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 1 | Классификация внешне-торговых документов. Группы документов по | 7 | 1 | 1 | 2 | 3 | Собеседование |

| № темы | Тема (раздел) дисциплины | Семестр | Неделя семестра | Виды контактной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах) | | | Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам) |
|--------|--|---------|-----------------|---|----------------------|------------------------|---|
| | | | | лекции | практические занятия | Самостоятельная работа | |
| | подготовке внешнеторговой сделки | | | | | | |
| 2 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | 7 | 2 | 1 | 2 | 3 | Презентация контракта |
| 3 | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | 7 | 3 | 1 | 2 | 3 | Коллоквиум |
| 4 | Контракты в международной встречной торговле | 7 | 4-5 | 1 | 4 | 6 | Собеседование |
| 5 | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговло-посреднические операции на мировом рынке | 7 | 6 | 1 | 2 | 3 | Анализ конкретных ситуаций |
| 6 | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | 7 | 7 | 1 | 2 | 3 | Коллоквиум |
| 7 | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | 7 | 8 | 1 | 2 | 3 | Собеседование |
| 8 | Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами | 7 | 9 | 1 | 2 | 3 | Собеседование |
| 9 | Организация и техника совершения операций по международному туризму | 7 | 10 | 1 | 2 | 3 | Коллоквиум |
| 10 | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве | 7 | 11 | 1 | 2 | 4 | Коллоквиум |
| 11 | Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | 7 | 12 | 1 | 2 | 4 | Собеседование |
| 12 | Основные коммерческие документы | 7 | 13 | 1 | 2 | 4 | Анализ ситуаций |
| 13 | Документы по платежно-банковским операциям | 7 | 14 | 1 | 2 | 4 | Анализ ситуаций |
| 14 | Страховые документы | 7 | 15 | 1 | 2 | 4 | Анализ ситуаций |
| 15 | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | 7 | 16 | 1 | 2 | 4 | Анализ ситуаций |

| № темы | Тема (раздел) дисциплины | Семестр | Неделя семестра | Виды контактной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах) | | | Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам) |
|--------|--------------------------|---------|-----------------|---|----------------------|------------------------|---|
| | | | | лекции | практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 16 | Таможенные документы | 7 | 17 | 1 | 2 | 4 | Анализ ситуаций |
| 18 | Итого | | | 16 | 34 | 58 | Экзамен (36 акад. час.) |

6. СОДЕРЖАНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

6.1 ЛЕКЦИИ

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Содержание темы (раздела) |
|-------|--|---|
| 1 | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций. Назначение основных групп внешнеторговых документов. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы. Группа документов по подготовке товара к отгрузке. Заявка на фрахтование. Инструкция по маркировке. Инструкция по отправке. Поручение на отгрузку. Извещение о готовности к отправке и об отправке. Разрешение на поставку. Извещение о распределении документов. |
| 2 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах. Торговые обычаи и их значение в международной торговле. Содержание контрактов международной купли-продажи. Предмет контракта. Количество. Качество. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки. Цена. Платеж. Упаковка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Условия, обеспечивающие выполнение договора и санкции. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы. Арбитраж. Транспортные условия. Экспортные и импортные лицензии. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты. |
| 3 | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | Обязанности продавца и покупателя в связи с исполнением контракта купли-продажи. Обязанности продавца по подготовке товаров к отгрузке. Понятие и классификация грузов для целей упаковки и маркировки товаров. Требования к упаковке товаров по видам транспорта. Требования к упаковке в связи с таможенными формальностями. Требования к упаковке в связи с климатическими условиями. Требования к маркировке грузов для целей перевозки. Транспортировка грузов. Завязывание процесса транспортировки. Передача груза перевозчику. Оформление транспортной документации. Оплата транспортировки. Ответственность |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Содержание темы (раздела) |
|-------|---|---|
| | | и обязанность перевозчика в процессе транспортировки грузов. Обязанности грузоотправителя и грузополучателя в процессе транспортировки. Передача грузов грузополучателю. Понятие и классификация внешнеторговой документации, свидетельствующей об исполнении контрактов международной купли-продажи. |
| 4 | Контракты в международной встречной торговле | Содержание понятия «международная встречная торговля», ее особенности и причины развития. Принципы классификации международных встречных сделок. Заинтересованность экспортера и импортера во встречных операциях. Сделки с единовременной поставкой. Товарообменные сделки на долгосрочной основе. Особенности сделок на компенсационной основе. Соглашения о встречных закупках. Характеристика долгосрочных авансовых сделок (ЮНКТИМ). Содержание крупномасштабных компенсационных соглашений с обратной закупкой товаров. Содержание и условия сделок «развитие-импорт». Роль фирм, специализирующихся на осуществлении международных встречных операций в международной торговле. |
| 5 | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке | Понятие и виды торгово-посреднических операций. Роль и масштабы посредничества на международном рынке. Виды торгово-посреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные и консигнационные операции. Агентские и брокерские операции. Виды торговых посредников: простые посредники, поверенные, комиссионеры, консигнаторы, торговые агенты, сбытовые посредники (купцы, дистрибьюторы). Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками. Оговорка делькредере. Организационные формы торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях. |
| 6 | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | <p>Сущность биржевой торговли и ее основные центры. Биржевые товары. Цели и виды биржевых сделок. Сделки с реальным товаром. Фьючерсные сделки: сделки на разность, сделки с премиями, стеллажные сделки, сделки с опционами, арбитражные сделки, онкольные сделки. Хеджирование. Организационная структура и функции бирж. Участники биржевых операций. Техника проведения биржевых операций. Тенденции развития биржевой торговли.</p> <p>Международные аукционы и их значение в современных условиях. Основные центры аукционной торговли. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. Заключение и исполнение контракта.</p> <p>Понятие международных торгов, их растущее значение в международной торговле. Виды торгов: открытые торги, открытые торги с предварительной классификацией, публичные торги, закрытые торги, единичные торги. Порядок и условия проведения торгов. Организаторы и участники торгов. Особенности реализации тендеров и составления проформы кон-</p> |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Содержание темы (раздела) |
|-------|--|---|
| | | тракта. |
| 7 | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями на современном этапе. Сущность международного лицензирования. Лицензионная торговля на современном этапе. Характерные черты международных лицензионных операций. Понятие и виды соглашений о международном лицензировании. Основные условия лицензионных соглашений. Патент. Основные принципы патентной системы развитых стран. Авторское право. Ноу-хау. Международное регулирование по охране прав на изобретение. Парижская конвенция по охране промышленной собственности. Европейская патентная организация (ЕПО). Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС). |
| 8 | Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами | Содержание понятия «международный инжиниринг» и виды инжиниринговых услуг. Значение и развитие международного обмена инженерно-техническими услугами. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг. Содержание международного договора на консультативный инжиниринг. Организационные формы операций по торговле инженерно-техническими услугами. |
| 9 | Организация и техника совершения операций по международному туризму | Понятие и виды международного туризма. Развитие международного туризма на современном этапе. Организационные формы операций по международному туризму. Деятельность туроператорских и турагентских фирм на мировом рынке туризма. Мировая индустрия туризма. Основные виды и условия соглашений о предоставлении туристических услуг. Всемирная туристическая организация. Важнейшие документы и соглашения, принятые в рамках международных туристических организаций. |
| 10 | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве | Понятие и виды международного производственно-технического сотрудничества. Организационные формы международного производственного сотрудничества. Организация межфирменного научно-технического кооперирования. Внутрифирменное и межфирменное кооперирование. Подрядное кооперирование. Виды и содержание договоров на со- оружение промышленных объектов. |
| 11 | Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | Понятие и содержание концессионных соглашений. Отличительные черты концессионных соглашений. Область применения концессионных соглашений в развитых странах. Соглашения о разделе продукции. Раздел продукции между государством и инвестором. Особенности применения СРП в развивающихся странах. Российское законодательство в области СРП. Основные условия СРП. Дедушкина оговорка. Достоинство и недостатки российских СРП. Последствия применения СРП для государства. |
| 12 | Основные коммерческие документы | Группа коммерческих внешнеторговых документов: особенности и назначение. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет- |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Содержание темы (раздела) |
|-------|--|--|
| | | спецификация. Предварительный счет. Проформа-счет. Техническая документация. Спецификация. Упаковочные листы. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний. |
| 13 | Документы по платежно-банковским операциям | Группа внешнеэкономических документов по платежно-банковским операциям. Инструкция по банковскому переводу. Платежное поручение. Заявление на банковский перевод. Заявка на банковскую гарантию. Банковские гарантии: платежные и договорные. Гарантия оферты. Гарантия исполнения. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения. Гарантийное письмо по товарному аккредитиву. Заявление на товарный аккредитив. Товарный аккредитив. Извещение об открытии товарного аккредитива. Заявление об изменении товарного аккредитива. Извещение об изменении товарного аккредитива. Инкассовое поручение. Извещение об инкассовом платеже. Заявка на банковскую тратту. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство. |
| 14 | Страховые документы | Сущность страхования внешнеэкономической деятельности. Договор страхования. Страховой полис. Транспортное страхование грузов. Страхование ответственности. Перестрахование. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление. Счет страховщика. Открытый ковернот. |
| 15 | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | Группа внешнеэкономических транспортных документов. Коносамент. Штурманская расписка. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация. Таймшит. Коммерческий график. Морская накладная. Коммерческий акт. Железнодорожная накладная. Дорожная ведомость. Авиагрузовая накладная. Автодорожная накладная. Речная накладная. Универсальный транспортный документ. Документ смешанной перевозки. Фрахтовый счет. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный. Группа транспортно-экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза. Товароскладочные квитанции. |
| 16 | Таможенные документы | Группа таможенных документов. Таможенная декларация на товары. Экспортные и импортные лицензии. Декларация об опасных грузах. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат о происхождении товара. Сертификат о происхождении товара по форме «А». Сертификат о происхождении товара по форме «СТ-1». Сертификат ЮНКТАД. Сертификат качества (соответствия). Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства. Международная таможенная декларация, образец МЖДП. Книжка МДП. Декларация ТМТ. Книжка АТА. Сертификат регистрации контракта. Декларация таможенной стоимости. Сертификат о безопасности товара. |

6.2. ПРАКТИЧЕСКИЕ ЗАНЯТИЯ.

| № п/п | Наименование темы (раздела) | План занятия |
|-------|--|---|
| 1 | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | <ol style="list-style-type: none">1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке. |
| 2 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | <ol style="list-style-type: none">1. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.2. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.3. Содержание контрактов международной купли-продажи.4. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование.5. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты. <p><i>Задание:</i> Составить контракт международной купли-продажи какого-либо товара по выбору преподавателя.</p> |
| 3 | Исполнение контрактов международной купли-продажи | <ol style="list-style-type: none">1. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Обязанности продавца и покупателя.2. Особенности транспортировки грузов. Заключение и исполнение договора перевозки грузов.3. Содержание внешнеторговой документации. |
| 4 | Контракты в международной встречной торговле | <ol style="list-style-type: none">1. Содержание понятия «международная встречная торговля». Ее особенности и причины развития.2. Принципы классификации международных встречных сделок.3. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.4. Компенсационные сделки на коммерческой основе.5. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.6. Содержание Руководства, разработанного ЕЭК ООН по составлению договора о встречной закупке.7. Основные условия договора о встречной закупке, разработанного ЕЭК ООН. |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | План занятия |
|-------|--|--|
| 5 | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговые посреднические операции на мировом рынке | <ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации. Суть и содержание каждого вида операций. 2. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора). 3. основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций. 4. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях. |
| 6 | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | <ol style="list-style-type: none"> 1. Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли. 2. Цели биржевых сделок. Виды и техника проведение биржевых операций. 3. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций. 4. Сущность и основные центры аукционной торговли. 5. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. 6. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов. |
| 7 | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | <ol style="list-style-type: none"> 1. Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями. 2. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями в современных условиях. 3. Сущность международного лицензирования. Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями. |
| 8 | Контракты в международном обмене научно-техническими знаниями | <ol style="list-style-type: none"> 1. Сущность и значение международного обмена инженерно-техническими услугами. 2. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг (договора на консультативный инжиниринг, договора между заказчиком и инженером-консультантом). 3. Организация международного обмена инженерно-техническими услугами. |
| 9 | Организация и техника совершения операций по международному туризму | <ol style="list-style-type: none"> 1. Операции по международному туризму и виды предоставляемых туристских услуг. 2. Основные соглашения о предоставлении туристских услуг. 3. Организационные формы операций по международному туризму. 4. Содержание важнейших документов, принятых в рамках международных организаций в области туризма. |
| 10 | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производствен- | <ol style="list-style-type: none"> 1. Содержание и тенденции развития международных производственно-технических связей. 2. Организация международного межфирменного производственно-технического сотрудничества. 3. Организация международного межфирменного научно- |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | План занятия |
|-------|---|---|
| | но-техническом сотрудничестве | технического кооперирования. 4. Виды и содержание договоров на сооружение промышленных объектов. |
| 11 | Понятие и особенности концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции | 1. Особенности соглашений о сотрудничестве в разработке природных ресурсов. 2. Понятие и особенности концессионных соглашений. 3. Соглашение о разделе продукции: особенности и отличительные черты. 4. Эволюция российского законодательства в области СРП. 5. Практика применения СРП (на примере России). |
| 12 | Основные коммерческие документы | 1. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация. 2. Предварительный счет. Проформа-счет. 3. Техническая документация. Спецификация. 4. Упаковочные листы. 5. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний. |
| 13 | Документы по платежно-банковским операциям | 1. Инструкция по банковскому переводу. 2. Платежное поручение. 3. Заявление на банковский перевод. 4. Гарантия оферты. Гарантия исполнения. 5. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения. 6. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов. 7. Инкассовое поручение. 8. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство. |
| 14 | Страховые документы | 1. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности. 2. Договор страхования. Страховой полис. 3. Транспортное страхование грузов. 4. Страхование ответственности. 5. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление. |
| 15 | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | 1. Коносамент. 2. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент. 3. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация. 4. Морская накладная. 5. Железнодорожная накладная. 6. Дорожная ведомость. 7. Авиагрузовая накладная. 8. Автодорожная накладная. 9. Речная накладная. 10. Документ смешанной перевозки. 11. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный. 12. Группа транспортно-экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедитор- |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | План занятия |
|-------|-----------------------------|---|
| | | ское свидетельство о получении груза. Товароскладочные квитанции. |
| 16 | Таможенные документы | <p>1. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.</p> <p>2. Экспортные и импортные лицензии.</p> <p>3. Декларация об опасных грузах.</p> <p>4. Акт экспертизы происхождения товара.</p> <p>5. Сертификаты о происхождении товара.</p> <p>6. Сертификат качества (соответствия).</p> <p>7. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.</p> <p>8. Декларация таможенной стоимости.</p> <p><i>Задание:</i> 1. Заполнить таможенную декларацию на товары в соответствии с индивидуальным заданием.</p> <p>2. Заполнить декларацию таможенной стоимости в соответствии с индивидуальным заданием.</p> |

7. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Форма (вид) самостоятельной работы | Трудоёмкость в академических часах |
|-------|---|---|------------------------------------|
| 1 | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия | 3 |
| 2 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | Составление контракта международной купли-продажи товаров | 3 |
| 3 | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия | 3 |
| 4 | Контракты в международной встречной торговле | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия. Подготовка и защита контракта по международной встречной торговле | 6 |
| 5 | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия | 3 |
| 6 | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия Подготовка доклада о деятельности международной товарной биржи, аукциона | 3 |
| 7 | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия | 3 |
| 8 | Контракты в международном обмене инженерно-техническими | Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия | 3 |

| № п/п | Наименование темы (раздела) | Форма (вид) самостоятельной работы | Трудоёмкость в академических часах |
|-------|---|--|------------------------------------|
| | услугами | | |
| 9 | Организация и техника совершен- нения операций по международно- му туризму | Подготовка сообщений по во- просам семинарского занятия | 3 |
| 10 | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производствен- но-техническом сотрудничестве | Подготовка сообщений по во- просам семинарского занятия | 4 |
| 11 | Понятие и особенности реализа- ции концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | Подготовка сообщений по во- просам семинарского занятия | 4 |
| 12 | Основные коммерческие доку- менты | Подготовка сообщений по во- просам семинарских занятий. | 4 |
| 13 | Документы по платежно- банковским операциям | Работа с учебниками и перио- дическими изданиями с целью подготовки вопросов семи- нарского занятия. | 4 |
| 14 | Страховые документы | Работа с учебниками и перио- дическими изданиями с целью подготовки вопросов семи- нарского занятия. | 4 |
| 15 | Транспортные документы. Транс- портно-экспедиторские докумен- ты | Работа с учебниками и перио- дическими изданиями с целью подготовки вопросов семи- нарского занятия. | 4 |
| 16 | Таможенные документы | Работа с учебниками и перио- дическими изданиями с целью подготовки вопросов семи- нарского занятия. Изучение лекционного материала, под- готовка к заполнению декла- рации на товары. | 4 |
| | ИТОГО | | 58 |

**Перечень учебно-методического обеспечения для самостоятельной работы обу-
чающихся по дисциплине:**

1. Царевская Е.А. Контракты и внешнеторговая документация [Электронный ре-
сурс]: сб. учеб.- метод. материалов для студентов специальности 38.05.02 «Таможенное
дело» / АмГУ, ФМО ; сост. Е. А. Царевская. – Благовещенск: Изд-во Амур. гос. ун-та,
2017. – Режим доступа: http://irbis.amursu.ru/DigitalLibrary/AmurSU_Edition/9401.pdf.

8.ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

В соответствии с требованиями ФГОС ВО по специальности 38.05.02 «Таможенное
дело» программа предусматривает широкое использование в учебном процессе активных
и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью
формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. При чтении лекций
по данной дисциплине используется такой неимитационный метод активного обучения,
как «Проблемная лекция». Где перед изучением темы обозначается проблема, на решение
которой будет направлен весь последующий материал.

Предусматривается широкое использование в учебном процессе заданий в форме задач, аналитических работ. Для того, что бы уметь решать подобные задания, студенты должны повторить данную тему по лекции и рекомендованной литературе.

Для реализации компетентностного подхода программа данной дисциплины предусматривает использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий.

Виды интерактивного обучения

| № п/п | Разделы | Форма (вид) интерактивного обучения |
|-------|---|-------------------------------------|
| 1 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | Проблемная лекция |
| 2 | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | Лекция-визуализация |
| 3 | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | Дискуссия |
| 1 | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | Презентация контракта |
| 2 | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | Коллоквиум |
| 3 | Документы по платежно-банковским операциям | Анализ ситуаций |
| 4 | Страховые документы | Анализ ситуаций |
| 5 | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | Анализ ситуаций |
| 6 | Таможенные документы | Анализ ситуаций |

9. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОВЕДЕНИЯ ТЕКУЩЕГО КОНТРОЛЯ УСПЕВАЕМОСТИ И ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ ПО ИТОГАМ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Описание показателей и критериев оценивания компетенций на различных этапах их формирования, описание шкал оценивания, типовые контрольные задания или иные материалы, необходимые для оценки знаний, навыков, характеризующих этапы формирования компетенций, а также методические материалы, определяющие процедуры оценивания знаний, умений и навыков отражены в фонде оценочных средств по дисциплине «Контракты и внешнеторговая документация».

Формой промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» является экзамен.

ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортного товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.

10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.
20. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхование грузов.
27. Страхование ответственности.
28. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
29. Коносамент.
30. Чартер. Виды и особенности договоров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
31. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
32. Морская накладная.
33. Железнодорожная накладная.
34. Дорожная ведомость.
35. Авиагрузовая накладная.
36. Автodoroжная накладная.
37. Речная накладная.
38. Документ смешанной перевозки.
39. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
40. Группа транспортно-экспедиторских документов.
41. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
42. Экспортные и импортные лицензии.
43. Декларация об опасных грузах.
44. Акт экспертизы происхождения товара.
45. Сертификаты о происхождении товара.
46. Сертификат качества (соответствия).
47. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства.
48. Декларация таможенной стоимости.
49. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
50. Упрощение процедур в международной торговле.
51. Разработка типовых формуляров-образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
52. Группировка разрабатываемых мер и документов.
53. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

10. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ «КОНТРАКТЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ»

а) Основная литература:

1. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для прикладного бакалавриата / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под ред. Е. Ф. Прокушева. — 10-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 450 с. — (Серия : Бакалавр. Прикладной курс). — ISBN 978-5-9916-9615-9. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/727E862B-05DB-4EDC-95E9-13F82A6111CC.

2. Покровская, В. В. Внешнеэкономическая деятельность в 2 ч. Часть 1. : учебник для бакалавриата и магистратуры / В. В. Покровская. — 2-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 376 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-02065-6. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/7FC4B825-D40F-4949-859A-D511DE0627F5.

б) Дополнительная литература:

1. Михайлов, Д. М. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес : практ. пособие / Д. М. Михайлов. — 3-е изд. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 905 с. — (Серия : Профессиональная практика). — ISBN 978-5-9916-1384-2. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/118BFEA3-668F-4EE6-81E2-80F6F4BEAEAO.

2. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для бакалавриата и магистратуры / А. А. Вологдин. — 6-е изд., перераб. и доп. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 387 с. — (Серия : Бакалавр и магистр. Академический курс). — ISBN 978-5-534-09280-6. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/A9496323-3FA2-49B2-B3E3-6ABD3A1B3B85.

3. Основы таможенного дела : учебник для вузов / А. П. Джабиев [и др.] ; под общ. ред. А. П. Джабиева. — М. : Издательство Юрайт, 2019. — 392 с. — (Серия : Специалист). — ISBN 978-5-9916-9083-6. — Режим доступа : www.biblio-online.ru/book/F6FB38F9-E11C-43BF-9C95-5D5944E2D969.

в) Программное обеспечение и Интернет-ресурсы

| № | Наименование ресурса | Краткая характеристика |
|--|---|--|
| Интернет-ресурсы | | |
| 1 | http://www.consultant.ru | Справочно-правовая система. Содержит законодательную базу, нормативно-правовое обеспечение, статьи. |
| 2 | http://www.rbk.ru | РосБизнесКонсалтинг — информационное агентство |
| Программное обеспечение, обеспеченное лицензией | | |
| 3. | Операционная система MS Windows 7 Pro | Dream Spark Premium Electronic Software Delivery (3 years) Renewal по договору - Сублицензионный договор № Tr000074357/КНВ 17 от 01 марта 2016 г. |
| Электронные библиотечные системы | | |
| 4. | Электронная библиотека «Ю-райт» https://www.biblio-online.ru | Фонд электронной библиотеки составляет более 4000 наименований и постоянно пополняется новинками, в большинстве своем это учебники и учебные пособия для всех уровней профессионального образования от ведущих научных школ с соблюдением требований новых ФГОСов. |
| 5. | http://www.iprbookshop.ru | Электронно-библиотечная система IPRbooks — научно-образовательный ресурс для решения задач обучения в России и за рубежом. Уникальная платформа ЭБС IPRbooks объединяет новейшие информационные технологии и учебную лицензионную литературу. Контент ЭБС IPRbooks отвеча- |

| № | Наименование ресурса | Краткая характеристика |
|----|----------------------|--|
| | | ет требованиям стандартов высшей школы, СПО, дополнительного и дистанционного образования. ЭБС IPRbooks в полном объеме соответствует требованиям законодательства РФ в сфере образования. |
| 6. | www.elibrary.ru | Электронная библиотека с большим количеством статей в научных журналах, в том числе полнотекстовых, и монографий |

11. МЕТОДИЧЕСКИЕ УКАЗАНИЯ ДЛЯ ОБУЧАЮЩИХСЯ ПО ОСВОЕНИЮ ДИСЦИПЛИНЫ

В ходе лекционных занятий необходимо вести конспектирование учебного материала. Обращать внимание на категории, формулировки, раскрывающие содержание тех или иных явлений и процессов, научные выводы и практические рекомендации. Желательно оставить в рабочих конспектах поля, на которых делать пометки из рекомендованной литературы, дополняющие материал прослушанной лекции, а также подчеркивающие особую важность тех или иных теоретических положений. Задавать преподавателю уточняющие вопросы с целью уяснения теоретических положений, разрешения спорных ситуаций.

Практическое занятие - это занятие, проводимое под руководством преподавателя в учебной аудитории, направленное на углубление научно-теоретических знаний и овладение определенными методами самостоятельной работы. В процессе таких занятий вырабатываются практические умения. Перед практическим занятием следует изучить конспект лекции и рекомендованную преподавателем литературу, обращая внимание на практическое применение теории и на методику решения типовых задач. На практическом занятии главное - уяснить связь решаемых задач с теоретическими положениями. Логическая связь лекций и практических занятий заключается в том, что информация, полученная на лекции, в процессе самостоятельной работы на практическом занятии осмысливается и перерабатывается, при помощи преподавателя анализируется до мельчайших подробностей, после чего прочно усваивается.

При изучении дисциплины используются следующие виды самостоятельной работы студентов: поиск (подбор) литературы (в том числе электронных источников информации) по заданной теме, сравнительный анализ научных публикаций; подготовка аналитических работ по изучению рынков с презентацией, работа с электронными журналами и зарубежными и российскими базами данных различных организаций (ООН, ЮНКТАД, ВТО, Росстат и др.).

Эти методические рекомендации раскрывают рекомендуемый режим и характер различных видов учебной работы (в том числе самостоятельной работы над рекомендованной литературой) с учетом специфики выбранной студентом очной формы. Изучение дисциплины следует начинать с проработки настоящей рабочей программы, особое внимание, уделяя целям и задачам, структуре и содержанию курса.

Для подготовки к занятиям, текущему контролю и промежуточной аттестации студенты могут воспользоваться электронной библиотекой ВУЗа, где они имеют возможность получить доступ к учебно-методическим материалам библиотеки ВУЗа. В свою очередь, студенты могут взять на дом необходимую литературу на абонементе вузовской библиотеки, а также воспользоваться читальными залами вуза.

12. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ ДИСЦИПЛИНЫ

Занятия по дисциплине проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории. Все помещения, в которых проводятся занятия, соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам.

Каждый обучающийся обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам и к электронной информационно-образовательной среде университета.

Самостоятельная работа обучающихся осуществляется в помещениях, оснащенных компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

ПРИЛОЖЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ

В соответствии с учебным планом для заочной формы обучения предусмотрено

Экзамен 8 сем, 9 акад. часов

Лекции 12 (акад. час.)

Практические занятия 6 (акад. час.)

Самостоятельная работа 83 (акад. час)

Общая трудоемкость дисциплины 144 (акад. час.), 4 (з.е.)

СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

| № п/п | Тема дисциплины | Семестр | Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах) | | | Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам) |
|-------|---|---------|--|----------------------|------------------------|---|
| | | | Лекции | Практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 1. | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | 7 | 2 | | 17 | Тест, контрольная работа |
| 2. | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | 7 | | | 17 | |
| 3. | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | 8 | 2 | | 12 | |
| 4. | Контракты в международной встречной торговле | 8 | | | | |
| 5. | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке | 8 | 2 | 2 | 12 | |
| 6. | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах | 8 | | | | |
| 7. | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | 8 | | | | |
| 8. | Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами | 8 | 2 | 2 | 12 | |
| 9. | Организация и техника совершения операций по международному туризму | 8 | | | | |

| № п/п | Тема дисциплины | Семестр | Виды учебной работы, включая самостоятельную работу студентов и трудоемкость (в академических часах) | | | Формы текущего контроля успеваемости (по неделям семестра) Форма промежуточной аттестации (по семестрам) |
|-------|--|---------|--|----------------------|------------------------|---|
| | | | Лекции | Практические занятия | Самостоятельная работа | |
| 10. | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве | 8 | | | | |
| 11. | Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | 8 | | | | |
| 12. | Основные коммерческие документы | 8 | 4 | 2 | 13 | |
| 13. | Документы по платежно-банковским операциям | 8 | | | | |
| 14. | Страховые документы | 8 | | | | |
| 15. | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | 8 | | | | |
| 16. | Таможенные документы | 8 | | | | |
| | Итого | | 12 | 6 | 83 | Экзамен (9 акад.час.) |

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

| № п/п | Тема дисциплины | Форма (вид) самостоятельной работы | Трудоемкость в акад. часах |
|-------|---|--|----------------------------|
| 1. | Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки | Подготовка к тестированию, выполнение контрольной работы | 17 |
| 2. | Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров | | 17 |
| 3. | Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров | | 12 |
| 4. | Контракты в международной встречной торговле | | 12 |
| 5. | Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговые операции на мировом рынке | | |
| 6. | Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аук- | | |

| № п/п | Тема дисциплины | Форма (вид) самостоятельной работы | Трудоемкость в акад. часах |
|-------|--|------------------------------------|----------------------------|
| | ционах, торгах | | |
| 7. | Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями | | |
| 8. | Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами | | |
| 9. | Организация и техника совершения операций по международному туризму | | 12 |
| 10. | Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве | | |
| 11. | Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции. | | |
| 12. | Основные коммерческие документы | | |
| 13. | Документы по платежно-банковским операциям | | 13 |
| 14. | Страховые документы | | |
| 15. | Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы | | |
| 16. | Таможенные документы | | |