

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"Амурский государственный университет"

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и научной
работе

Лейфа А.В. Лейфа

21 марта 2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
«ЦЕНООБРАЗОВАНИЕ ВО ВНЕШНЕЙ ТОРГОВЛЕ»

Специальность 38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль) программы специалитета – Таможенное регулирование и
организация таможенного контроля

Квалификация выпускника – Специалист таможенного дела

Год набора – 2024

Форма обучения – Очная

Курс 3 Семестр 5

Зачет 5 сем

Общая трудоемкость дисциплины 108.0 (академ. час), 3.00 (з.е)

Составитель Е.А. Царевская, ученое звание отсутствует,

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

Рабочая программа составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта ВО для специальности 38.05.02 Таможенное дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25.11.20 № 1453

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры международного бизнеса и туризма

01.02.2024 г. , протокол № 6

Заведующий кафедрой Ульянова В.В. Ульянова

СОГЛАСОВАНО

Учебно-методическое управление

Чалкина Н.А. Чалкина

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Научная библиотека

Петрович О.В. Петрович

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Выпускающая кафедра

Ульянова В.В. Ульянова

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Центр цифровой трансформации и
технического обеспечения

Тодосейчук А.А. Тодосейчук

21 марта 2024 г.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины:

Овладение теоретическими и практическими знаниями ценообразования в международной и внешней торговле, исследование современной практики формирования внешнеторговых контрактных цен, изучение методики и особенностей ценообразования на различные виды товаров, реализуемых на мировом рынке, а также расширение на базе полученных знаний кругозора и компетентности в области таможенно-тарифного регулирования внешнеэкономической деятельности.

Задачи дисциплины:

- изучить экономическую природу цен мирового и внутреннего рынка и методы ценообразования, используемые в мировой торговле;
- рассмотреть основные правила и методологию формирования цен внешнеторговых контрактов купли-продажи;
- проанализировать специфику определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию;
- рассмотреть методы определения таможенной стоимости товаров на базе внешнеторговых контрактных цен;
- ознакомиться с порядком проверки обоснованности контрактных цен таможенными органами.

2. МЕСТО УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Ценообразование во внешней торговле» относится к дисциплинам части, формируемой участниками образовательных отношений блока 1 учебного плана по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Преподавание курса связано с другими дисциплинами государственного образовательного стандарта. Предшествующие дисциплины: «Экономическая теория», «Геополитика», «Таможенная статистика», «Финансы и бухгалтерский учет», «Мировая экономика». Дисциплины, для которых курс «Ценообразование во внешней торговле», является предшествующим «Таможенные платежи», «Организация и управление внешнеэкономической деятельностью предприятия», «Контракты и внешнеторговая документация», «Таможенные платежи и таможенная стоимость в различных таможенных процедурах».

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА И ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ

3.1. Универсальные компетенции и индикаторы их достижения

Категория (группа) универсальных компетенций	Код и наименование универсальной компетенции	Код и наименование индикатора достижения универсальной компетенции
Экономическая культура, в том числе финансовая грамотность	УК-9 Способен принимать обоснованные экономические решения в различных областях жизнедеятельности	ИД-1УК-9 – знает базовые принципы функционирования экономики и экономического развития, цели и формы участия государства в экономике ИД-2УК-9 – умеет применять методы личного экономического и финансового планирования для достижения текущих и долгосрочных финансовых целей, использует финансовые инструменты для управления

		личными финансами (личным бюджетом), контролирует собственные экономические и финансовые риски ИД-ЗУК-9 – владеет навыками выбора обоснованных экономических решений из нескольких альтернатив в различных жизненных ситуациях, требующих знаний в области экономики и финансов
--	--	--

3.2 Профессиональные компетенции и индикаторы их достижения

Код и наименование профессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения профессиональной компетенции
ПК-4 – владение навыками по исчислению таможенных платежей и контролю правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты, взысканию и возврату	ИД-1ПК-4 – знает принципы и методику исчисления таможенных платежей и контроля правильности их исчисления, полноты и своевременности уплаты, взыскания и возврата ИД-2ПК-4 – умеет исчислять таможенные пошлины в соответствии с ЕТТ ЕАЭС и применять методы контроля за правильностью их исчисления, полноты и своевременности уплаты, взысканию и возврату ИД-3ПК-4 – владеет навыками исчисления всех таможенных платежей, взимаемых при перемещении товаров и транспортных средств через таможенную границу ЕАЭС

4. СТРУКТУРА УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

Общая трудоемкость учебного предмета составляет 3.00 зачетных единицы, 108.0 академических часов.

1 – № п/п

2 – Тема (раздел) учебного предмета, курсовая работа (проект), промежуточная аттестация

3 – Семестр

4 – Виды контактной работы и трудоемкость (в академических часах)

4.1 – Л (Лекции)

4.2 – Лекции в виде практической подготовки

4.3 – ПЗ (Практические занятия)

4.4 – Практические занятия в виде практической подготовки

4.5 – ЛР (Лабораторные работы)

4.6 – Лабораторные работы в виде практической подготовки

4.7 – ИКР (Иная контактная работа)

4.8 – КТО (Контроль теоретического обучения)

4.9 – КЭ (Контроль на экзамене)

5 – Контроль (в академических часах)

6 – Самостоятельная работа (в академических часах)

7 – Формы текущего контроля успеваемости

1	2	3	4									5	6	7
			4.1	4.2	4.3	4.4	4.5	4.6	4.7	4.8	4.9			
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	5	2		2								9	Собеседование
2	Внешняя торговля и цены	5	2		2								9	Дискуссия
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	5	2		2								9	Коллоквиум, Контрольная работа
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	5	2		2								9	Анализ конкретных ситуаций
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	5	2		2								9	Собеседование, контрольная работа
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	5	2		4								9	Расчетная работа
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	5	2		2								9	Дискуссия
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	5	2		2								10.8	Анализ конкретных ситуаций
9	Зачет	5								0.2				
	Итого			16.0		18.0		0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	73.8	

5. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

5.1. Лекции

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
-------	-----------------------------	---------------------------

1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Товар и цена как экономические категории. Функции цены. Виды цен мирового рынка. Скидки с цены. Состав и структура цены: состав цены; себестоимость в составе цены; прибыль в составе цены; наценки (скидки) посредников в составе цены; прямые и косвенные налоги в составе цены.
2	Внешняя торговля и цены	Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития. Валютный курс и цены. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. Внешняя торговля и ценообразование: проблемы теории и практики. Ценовая политика внешнеторгового контракта. Контрактная цена и правила ее фиксации.
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	Расчет цен на экспортируемую продукцию. Расчет цен на импортируемую продукцию. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию: поправка на условия продажи (оптом и в розницу); поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда; поправка на серийность; поправка на комплектацию; поправки на валюту предстоящей сделки; поправка на срок предстоящей сделки; поправки на условия платежа; поправка на дополнительные условия продажи; поправки на уторговывание; поправки на разницу в технико-экономических параметрах.
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами. Особенности выбора контрактных цен при поставках машинно-технической продукции. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса. Влияние базисных условий поставки на цену товара.
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	Общая схема расчета цены. Затратные методы ценообразования. Рыночные методы определения цен: определение цен с ориентацией на спрос; определение цен с ориентацией на конкуренцию. Особенности ценообразования на новые товары и научно-техническую продукцию: методы определения цен на новые товары; нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию производственно-технического назначения; параметрические методы расчета отпускных цен на новую продукцию производственно-технического назначения.
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Роль таможенных пошлин в регулировании внешней торговли. Таможенная стоимость и методы ее определения: определение таможенной стоимости как основы для исчисления таможенных платежей; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с

		ввозимыми товарами; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с идентичными товарами; применение метода определения таможенной стоимости по цене сделки с однородными товарами; применение метода определения таможенной стоимости на основе вычитания стоимости; применение метода определения таможенной стоимости на основе сложения стоимости; применение резервного метода; определение таможенной стоимости товаров, вывозимых с таможенной территории Российской Федерации.
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	Экономическое обоснование принимаемых решений. Экономическая эффективность экспорта. Экономическая эффективность импорта. Экономическая эффективность экспортно – импортных операций. Расчет коэффициента кредитного влияния. Экономическая эффективность товарообменных операций.
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	Государственный контроль ценообразования и применения цен. Налоговый контроль за ценообразованием. Контроль таможенной стоимости товара: общие положения контроля таможенной стоимости товара таможенными органами; общий порядок контроля таможенной стоимости товаров; контроль таможенной стоимости отдельных товаров.

5.2. Практические занятия

Наименование темы	Содержание темы
Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	<ol style="list-style-type: none"> 1. Товар и цена как экономические категории. 2. Функции цены. Виды цен мирового рынка. 3. Скидки с цены. 4. Состав и структура цены: <ol style="list-style-type: none"> 4.1. состав цены; себестоимость в составе цены; 4.2. прибыль в составе цены; 4.3. наценки (скидки) посредников в составе цены; 4.4. прямые и косвенные налоги в составе цены.
Внешняя торговля и цены	<ol style="list-style-type: none"> 1. Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития. 2. Валютный курс и цены. 3. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности. 4. Внешняя торговля и ценообразование: проблемы теории и практики. 5. Ценовая политика внешнеторгового контракта. 6. Контрактная цена и правила ее фиксации.
Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	<ol style="list-style-type: none"> 1. Расчет цен на экспортируемую продукцию. 2. Расчет цен на импортируемую продукцию. 3. Поправки к ценам на экспортируемую и

	<p>импортируемую продукцию:</p> <p>3.1. Поправка на условия продажи (оптом и в розницу);</p> <p>3.2. Поправка на снижение издержек производства и рост производительности труда;</p> <p>3.3. Поправка на серийность;</p> <p>3.4. Поправка на комплектацию;</p> <p>3.5. Поправки на валюту предстоящей сделки;</p> <p>3.6. Поправка на срок предстоящей сделки;</p> <p>3.7. Поправки на условия платежа;</p> <p>3.8. Поправка на дополнительные условия продажи;</p> <p>3.9. Поправки на уторговывание;</p> <p>3.10. Поправки на разницу в технико-экономических параметрах.</p>
<p>Особенности формирования цен внешнеторговых сделок</p>	<p>1. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами.</p> <p>2. Особенности выбора контрактных цен при поставках машино-технической продукции.</p> <p>3. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса.</p> <p>4. Влияние базисных условий поставки на цену товара.</p> <p>Задание: Решение задач на тему: «Международные правила толкования торговых терминов – «Инкотермс 2020».</p>
<p>Методы и этапы формирования контрактных цен</p>	<p>1. Общая схема расчета контрактной цены.</p> <p>2. Этапы формирования контрактных цен.</p> <p>3. Затратные методы ценообразования.</p> <p>4. Рыночные методы определения цен.</p> <p>5. Определение цен с ориентацией на спрос.</p> <p>6. Определение цен с ориентацией на конкуренцию.</p> <p>7. Методы определения цен на новые товары.</p> <p>8. Нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию.</p> <p>9. Параметрические методы ценообразования.</p> <p>Задание: Решение задач на тему: «Экономическое обоснование цен в международных договорах купли-продажи товаров и услуг».</p>
<p>Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей</p>	<p>1. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.</p> <p>2. Таможенные пошлины и тарифы. Порядок исчисления таможенных пошлин.</p> <p>3. Определение таможенной стоимости товара: методом по цене сделки с ввозимыми товарами;</p> <p>4. Методом по цене сделки с идентичными товарами;</p> <p>5. Методом по цене сделки с однородными товарами;</p> <p>6. Методом на основе вычитания стоимости;</p> <p>7. Методом на основе сложения стоимости; резервным методом</p>

<p>Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий. 2. Показатели эффекта и эффективности. 3. Экономическая эффективность экспорта. 4. Экономическая эффективность импорта. 5. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций. 6. Экономическая эффективность товарообменных операций. 7. Методология расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок. <p>Задание: Решение задач на тему: «Экономическая эффективность внешнеэкономической деятельности предприятий».</p>
<p>Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги. 2. Случаи, когда государственные контрольные органы вправе контролировать правильность определения цены товаров. 3. Возможности обоснования примененных цен. 4. Полномочия таможенных органов при осуществлении налогового контроля. 5. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами: 6. Определение права таможенных органов контролировать применение цены; 7. Обоснование примененной цены сделки; определение рыночной цены сделки; 8. Сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.

6. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)	Трудоемкость в академических часах
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Подготовка сообщений по вопросам темы.	9
2	Внешняя торговля и цены	Подготовка сообщений по вопросам темы.	9
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	Подготовка сообщений по вопросам темы.	9

4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	9
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	9
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Подготовка сообщений по вопросам темы.	9
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач	9
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	Подготовка сообщений по вопросам темы.	10.8

7. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Модель образовательного процесса по дисциплине формируют технологии методологического уровня: технология поэтапного формирования умственных действий, технология развивающего обучения, самоуправление.

Программа предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. При чтении лекций по данной дисциплине используется такой неимитационный метод активного обучения, как «Проблемная лекция». Где перед изучением темы обозначается проблема, на решение которой будет направлен весь последующий материал.

Предусматривается широкое использование в учебном процессе заданий в форме задач и аналитических работ.

Рекомендуется использование информационных технологий при организации коммуникации со студентами для представления информации, выдачи рекомендаций и консультирования по оперативным вопросам (электронная почта), использование мультимедиа-средств при проведении лекционных и практических занятий.

8. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Промежуточная аттестация по дисциплине «Ценообразование во внешней торговле» проводится в форме зачета.

Вопросы к зачету

1. Товар и цена как экономические категории.
2. Функции цены. Виды цен мирового рынка.
3. Скидки с цены.
4. Состав и структура цены.
5. Международная торговля: понятие, особенности, тенденции развития.
6. Валютный курс и цены.

7. Роль государства в регулировании внешнеэкономической деятельности.
8. Ценовая политика внешнеторгового контракта.
9. Контрактная цена и правила ее фиксации.
10. Расчет цен на экспортируемую продукцию.
11. Расчет цен на импортируемую продукцию.
12. Поправки к ценам на экспортируемую и импортируемую продукцию:
13. Правила выбора контрактных цен при торговле сырьевыми и продовольственными товарами.
14. Особенности выбора контрактных цен при поставках машинно-технической продукции.
15. Особенности формирования контрактных цен при заключении контрактов купли-продажи товаров массового спроса.
16. Влияние базисных условий поставки на цену товара.
17. Этапы формирования контрактных цен.
18. Затратные методы ценообразования.
19. Рыночные методы определения цен.
20. Определение цен с ориентацией на спрос.
21. Определение цен с ориентацией на конкуренцию.
22. Методы определения цен на новые товары.
23. Нормативные методы обоснования оптовых цен на новую продукцию.
24. Определение таможенной стоимости товара.
25. Экономическое обоснование принимаемых решений по управлению внешнеэкономической деятельностью предприятий.
26. Экономическая эффективность экспортно-импортных операций.
27. Методология расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок.
28. Налоговый контроль за формированием цен на товары, работы и услуги.
29. Порядок проверки обоснованности внешнеторговых контрактных цен таможенными органами:
30. Обоснование примененной цены сделки; определение рыночной цены сделки
31. Сравнение рыночной цены с примененной ценой реализации.

9. УЧЕБНО-МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

а) литература

1. Ценообразование : учебник и практикум для вузов / Т. Г. Касьяненко [и др.] ; под редакцией Т. Г. Касьяненко. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 420 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-16890-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535955> (дата обращения: 16.03.2024).
2. Новикова, С. А. Таможенное дело и таможенное регулирование в ЕАЭС : учебник для вузов / С. А. Новикова. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 380 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-18045-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/539560> (дата обращения: 16.03.2024).
3. Кузнецова, Г. В. Международная торговля товарами и услугами : учебник и практикум для вузов / Г. В. Кузнецова, Г. В. Подбиралина. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 720 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13547-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/543864> (дата обращения: 16.03.2024).
4. Дерен, В. И. Мировая экономика и международные экономические отношения : учебник и практикум для вузов / В. И. Дерен. — 3-е изд., испр. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2023. — 617 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15468-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/507496> (дата обращения: 16.03.2024).

б) программное обеспечение и Интернет-ресурсы

№	Наименование	Описание
1	Операционная система специального назначения «Astra Linux Special Edition» РУСБ.10015-01	Лицензионный договор № РБТ-14/1607-01- ВУЗ на предоставление права использования программы для ЭВМ.
2	Google Chrome	Бесплатное распространение по лицензии google chromium http://code.google.com/intl/ru/chromium/terms.html на условиях https://www.google.com/chrome/browser/privacy/eula_text.html .
3	Электронная библиотека «Юрайт» https://urait.ru	В Фонде электронной библиотеки более 4000 наименований, библиотека в основном содержит электронные учебники по различным дисциплинам для всех уровней профессионального образования, проверены ведущими научными школами.
4	http://www.iprbookshop.ru	Электронно-библиотечная система IPRbooks — научно-образовательный ресурс для решения задач обучения в России и за рубежом. Уникальная платформа ЭБС IPRbooks объединяет новейшие информационные технологии и учебную лицензионную литературу. Контент ЭБС IPRbooks отвечает требованиям стандартов высшей школы, СПО, дополнительного и дистанционного образования. ЭБС IPRbooks в полном объеме соответствует требованиям законодательства РФ в сфере образования
5	www.elibrary.ru	Электронная библиотека с большим количеством статей в научных журналах, в том числе полнотекстовых, и монографий

в) профессиональные базы данных и информационные справочные системы

№	Наименование	Описание
1	http://costinfo.ru/	Информационный ресурс по ценообразованию
2	http://cmec.spb.ru/	Центр мониторинга и экспертизы цен
3	http://pricinginfo.ru/	Теоретические и практические материалы, раскрывающие актуальные вопросы ценообразования, являющегося моментом истины, концентрированным выражением маркетинга компании, одним из ключевых элементов рыночной экономики.
4	www.wcoomd.org .	Сайт Всемирной таможенной организации
5	www.customs.ru .	Официальный сайт Федеральной таможенной службы

10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

Занятия по дисциплине проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории. Все помещения, в которых проводятся занятия,

соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам.

Каждый обучающийся обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам и к электронной информационно-образовательной среде университета.

Самостоятельная работа обучающихся осуществляется в помещениях, оснащенных компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

ПРИЛОЖЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ

В соответствии с учебным планом для заочной формы обучения предусмотрено

Зачет	5 сем,	0.2 акад. часа
Лекции	4.0	(акад. часа)
Практические занятия	8.0	(акад. часа)
Лабораторные работы	0.0	(акад. часа)
ИКР	0.0	(акад. часа)
Самостоятельная работа	95.8	(акад. часа)

Общая трудоемкость учебного предмета составляет 108.0 (акад. часа), 3.00 (з.е.)

СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Тема (раздел) учебного предмета, курсовая работа (проект), промежуточная аттестация	С е м е с т р	Виды контактной работы и трудоемкость (в академических часах)						Контроль (в академических часах)	Самостоятельная работа (в академических часах)	Формы текущего контроля успеваемости
			Л	ПЗ	ЛР	ИКР	КТО	КЭ			
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	5	0.5	1						12	Собеседование
2	Внешняя торговля и цены	5	0.5	1						12	Дискуссия
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	5	0.5	1						12	Коллоквиум, Контрольная работа
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	5	0.5	1						12	Анализ конкретных ситуаций
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	5	0.5	1						12	Собеседование, контрольная работа
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	5	0.5	1						12	Расчетная работа
7	Контрактная цена – основа	5	0.5	1						12	Дискуссия

	расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок										
8	Проверка обоснованности контрактных цен таможенными органами	5	0.5	1						11.8	Анализ конкретных ситуаций
9	Зачет	5					0.2				
	Итого		4.0	8.0	0.0	0.0	0.2	0.0	0.0	95.8	

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)								Трудоемкость в академических часах
1	Экономическая природа цен мирового и внутреннего рынка	Подготовка сообщений по вопросам темы.								12
2	Внешняя торговля и цены	Подготовка сообщений по вопросам темы.								12
3	Специфика определения цен на экспортируемую и импортируемую продукцию	Подготовка сообщений по вопросам темы.								12
4	Особенности формирования цен внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач								12
5	Методы и этапы формирования контрактных цен	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач								12
6	Контрактная внешнеторговая цена как база определения таможенной стоимости и таможенных платежей	Подготовка сообщений по вопросам темы.								12
7	Контрактная цена – основа расчета экономической эффективности внешнеторговых сделок	Подготовка сообщений по вопросам темы. Изучение лекционного материала, подготовка к решению задач								12
8	Проверка обоснованности	Подготовка сообщений по вопросам темы.								11.8

	контрактных цен таможенными органами		
--	--	--	--