

Министерство науки и высшего образования Российской Федерации
Федеральное государственное бюджетное образовательное учреждение
высшего образования
"Амурский государственный университет"

УТВЕРЖДАЮ

Проректор по учебной и научной
работе

Лейфа А.В. Лейфа

21 марта 2024 г.

РАБОЧАЯ ПРОГРАММА
«КОНТРАКТЫ И ВНЕШНЕТОРГОВАЯ ДОКУМЕНТАЦИЯ»

Специальность 38.05.02 Таможенное дело

Направленность (профиль) программы специалитета – Таможенное регулирование и
организация таможенного контроля

Квалификация выпускника – Специалист таможенного дела

Год набора – 2024

Форма обучения – Очная

Курс 4 Семестр 7

Экзамен 7 сем

Общая трудоемкость дисциплины 144.0 (академ. час), 4.00 (з.е)

Составитель Е.А. Царевская, ученое звание отсутствует,

Факультет международных отношений

Кафедра международного бизнеса и туризма

Рабочая программа составлена на основании Федерального государственного образовательного стандарта ВО для специальности 38.05.02 Таможенное дело, утвержденного приказом Министерства науки и высшего образования Российской Федерации от 25.11.20 № 1453

Рабочая программа обсуждена на заседании кафедры международного бизнеса и туризма

01.02.2024 г. , протокол № 6

Заведующий кафедрой Ульянова В.В. Ульянова

СОГЛАСОВАНО

Учебно-методическое управление

Чалкина Н.А. Чалкина

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Научная библиотека

Петрович О.В. Петрович

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Выпускающая кафедра

Ульянова В.В. Ульянова

21 марта 2024 г.

СОГЛАСОВАНО

Центр цифровой трансформации и
технического обеспечения

Тодосейчук А.А. Тодосейчук

21 марта 2024 г.

1. ЦЕЛИ И ЗАДАЧИ ОСВОЕНИЯ ДИСЦИПЛИНЫ

Цель дисциплины:

Изучение теоретических аспектов внешнеэкономических сделок, форм и методов осуществления внешнеторговых операций и формирование практических навыков по подготовке, заключению и реализации внешнеторговых контрактов, а также документальному оформлению внешнеторговых сделок в условиях глобализации мировой экономики.

Задачи дисциплины:

- формирование представлений о формах и методах осуществления экспортно-импортных операций в международной торговле;
- получение навыков и умений в подготовке, заключении и исполнении внешнеторговых сделок;
- формирование навыков по составлению основных и обеспечивающих контрактов во внешнеторговой деятельности;
- изучение основных документов, разработанных международными экономическими организациями и относящихся к внешнеторговым операциям.

2. МЕСТО УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА В СТРУКТУРЕ ОБРАЗОВАТЕЛЬНОЙ ПРОГРАММЫ

Дисциплина «Контракты и внешнеторговая документация» относится к дисциплинам части, формируемой участниками образовательных отношений блока 1 учебного плана по специальности 38.05.02 «Таможенное дело».

Преподавание курса связано с другими дисциплинами учебного плана. Предшествующие дисциплины: «Экономическая теория», «Таможенная статистика», «Мировая экономика», «Ценообразование во внешней торговле». Дисциплины, для которых курс «Контракты и внешнеторговая документация», является предшествующим, «Экономическая безопасность», «Таможенные платежи и таможенная стоимость в различных таможенных процедурах».

3. КОМПЕТЕНЦИИ ОБУЧАЮЩЕГОСЯ, ФОРМИРУЕМЫЕ В РЕЗУЛЬТАТЕ ОСВОЕНИЯ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА И ИНДИКАТОРЫ ИХ ДОСТИЖЕНИЯ

3.1 Профессиональные компетенции и индикаторы их достижения

Код и наименование профессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения профессиональной компетенции
ПК-3 - владение навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных документов в организации внешнеэкономической деятельности предприятия	ИД-1ПК-3 – знает теоретические основы заполнения деклараций на товары и декларации таможенной стоимости и иных документов в организации внешнеэкономической деятельности предприятия
	ИД-2ПК-3 – умеет применять знания в области заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных документов при совершении внешнеэкономических операций предприятием
	ИД-3ПК-3 – владеет практическими навыками заполнения и контроля таможенной декларации, декларации таможенной стоимости и иных документов в организации внешнеэкономической деятельности предприятия

4. СТРУКТУРА УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

Общая трудоемкость учебного предмета составляет 4.00 зачетных единицы, 144.0 академических часов.

1 – № п/п

2 – Тема (раздел) учебного предмета, курсовая работа (проект), промежуточная аттестация

3 – Семестр

4 – Виды контактной работы и трудоемкость (в академических часах)

4.1 – Л (Лекции)

4.2 – Лекции в виде практической подготовки

4.3 – ПЗ (Практические занятия)

4.4 – Практические занятия в виде практической подготовки

4.5 – ЛР (Лабораторные работы)

4.6 – Лабораторные работы в виде практической подготовки

4.7 – ИКР (Иная контактная работа)

4.8 – КТО (Контроль теоретического обучения)

4.9 – КЭ (Контроль на экзамене)

5 – Контроль (в академических часах)

6 – Самостоятельная работа (в академических часах)

7 – Формы текущего контроля успеваемости

1	2	3	4									5	6	7
			4.1	4.2	4.3	4.4	4.5	4.6	4.7	4.8	4.9			
1	Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	7	1		2								3	Собеседование
2	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	7	1		2								3	Презентация контракта
3	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	7	1		2								3	Коллоквиум
4	Контракты в международной встречной торговле	7	1		4								6	Собеседование
5	Особенности составления и исполнения	7	1		2								3	Анализ конкретных ситуаций

	документы													ситуаций
15	Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы	7	1		2								4	Анализ ситуаций
16	Таможенные документы	7	1		2								4	Анализ ситуаций
17	Экзамен	7								0.3	35.7			
	Итого			16.0		34.0		0.0	0.0	0.0	0.3	35.7	58.0	

5. СОДЕРЖАНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

5.1. Лекции

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)
1	Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций. Назначение основных групп внешнеторговых документов. Группа документов по обеспечению производства экспортно-го товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы. Группа документов по подготовке товара к отгрузке. Заявка на фрахтование. Инструкция по маркировке. Инструкция по отправке. Поручение на отгрузку. Извещение о готовности к отправке и об отправке. Разрешение на поставку. Извещение о распределении документов.
2	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах. Торговые обычаи и их значение в международной торговле. Содержание контрактов международной купли-продажи. Предмет контракта. Количество. Качество. Срок и дата поставки. Базисные условия поставки. Цена. Платеж. Упаковка. Порядок отгрузки. Сдача-приемка. Рекламации. Гарантии. Условия, обеспечивающие выполнение договора и санкции. Оговорка об обстоятельствах непреодолимой силы. Арбитраж. Транспортные условия. Экспортные и импортные лицензии. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
3	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	Обязанности продавца и покупателя в связи с исполнением контракта купли-продажи. Обязанности продавца по подготовке товаров к отгрузке. Понятие и классификация грузов для целей упаковки и маркировки товаров. Требования к упаковке товаров по видам транспорта. Требования к упаковке в связи с таможенными формальностями. Требования к

		<p>упаковке в связи с климатическими условиями. Требования к маркировке грузов для целей перевозки.</p> <p>Транспортировка грузов. Завязывание процесса транспортировки. Передача груза перевозчику. Оформление транспортной документации. Оплата транспортировки. Ответственность и обязанность перевозчика в процессе транспортировки грузов. Обязанности грузоотправителя и грузополучателя в процессе транспортировки. Передача грузов грузополучателю.</p> <p>Понятие и классификация внешнеторговой документации, свидетельствующей об исполнении контрактов международной купли-продажи.</p>
4	Контракты в международной встречной торговле	<p>Содержание понятия «международная встречная торговля», ее особенности и причины развития. Принципы классификации международных встречных сделок. Заинтересованность экспортера и импортера во встречных операциях. Сделки с единовременной поставкой. Товарообменные сделки на долгосрочной основе. Особенности сделок на компенсационной основе. Соглашения о встречных закупках. Характеристика долгосрочных авансовых сделок (ЮНКТИМ). Содержание крупномасштабных компенсационных соглашений с обратной закупкой товаров. Содержание и условия сделок «развитие- импорт». Роль фирм, специализирующихся на осуществлении международных встречных операций в международной торговле.</p>
5	Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке	<p>Понятие и виды торгово- посреднических операций. Роль и масштабы посредничества на международном рынке. Виды торгово-посреднических операций: операции по перепродаже, комиссионные и консигнационные операции. Агентские и брокерские операции. Виды торговых посредников: простые посредники, поверенные, комиссионеры, консигнаторы, торговые агенты, сбытовые посредники (купцы, дистрибьюторы). Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками. Оговорка делькредере. Организационные формы торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм. Особенности деятельности торгово- посреднических фирм в современных условиях.</p>
6	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	<p>Сущность биржевой торговли и ее основные центры. Биржевые товары. Цели и виды биржевых сделок. Сделки с реальным товаром. Фьючерсные сделки: сделки на разность, сделки с премиями, стеллажные сделки, сделки с опционами, арбитражные сделки, онкольные сделки.</p>

		<p>Хеджирование. Организационная структура и функции бирж. Участники биржевых операций. Техника проведения биржевых операций. Тенденции развития биржевой торговли.</p> <p>Международные аукционы и их значение в современных условиях. Основные центры аукционной торговли. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли. Заключение и исполнение контракта.</p> <p>Понятие международных торгов, их растущее значение в международной торговле. Виды торгов: открытые торги, открытые торги с предварительной классификацией, публичные торги, закрытые торги, единичные торги. Порядок и условия проведения торгов. Организаторы и участники торгов. Особенности реализации тендеров и составления проформы контракта.</p>
7	Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями	<p>Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями на современном этапе. Сущность международного лицензирования. Лицензионная торговля на современном этапе. Характерные черты международных лицензионных операций. Понятие и виды соглашений о международном лицензировании. Основные условия лицензионных соглашений.</p> <p>Патент. Основные принципы патентной системы развитых стран. Авторское право. Ноу-хау. Международное регулирование по охране прав на изобретение. Парижская конвенция по охране промышленной собственности. Европейская патентная организация (ЕПО). Всемирная организация интеллектуальной собственности (ВОИС).</p>
8	Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами	<p>Содержание понятия «международный инжиниринг» и виды инжиниринговых услуг. Значение и развитие международного обмена инженерно-техническими услугами. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг. Содержание международного договора на консультативный инжиниринг. Организационные формы операций по торговле инженерно-техническими услугами.</p>
9	Организация и техника совершения операций по международному туризму	<p>Понятие и виды международного туризма. Развитие международного туризма на современном этапе. Организационные формы операций по международному туризму. Деятельность туроператорских и турагентских фирм на мировом рынке туризма. Мировая индустрия туризма. Основные виды и условия</p>

		соглашений о предоставлении туристических услуг. Всемирная туристическая организация. Важнейшие документы и соглашения, принятые в рамках международных туристических организаций.
10	Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве	Понятие и виды международного производственно-технического сотрудничества. Организационные формы международного производственного сотрудничества. Организация межфирменного научно-технического кооперирования. Внутрифирменное и межфирменное кооперирование. Подрядное кооперирование. Виды и содержание договоров на сооружение промышленных объектов.
11	Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции.	Понятие и содержание концессионных соглашений. Отличительные черты концессионных соглашений. Область применения концессионных соглашений в развитых странах. Соглашения о разделе продукции. Раздел продукции между государством и инвестором. Особенности применения СРП в развивающихся странах. Российское законодательство в области СРП. Основные условия СРП. Дедушкина оговорка. Достоинство и недостатки российских СРП. Последствия применения СРП для государства.
12	Основные коммерческие документы	Группа коммерческих внешнеторговых документов: особенности и назначение. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация. Предварительный счет. Проформа-счет. Техническая документация. Спецификация. Упаковочные листы. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
13	Документы по платежно-банковским операциям	Группа внешнеторговых документов по платежно-банковским операциям. Инструкция по банковскому переводу. Платежное поручение. Заявление на банковский перевод. Заявка на банковскую гарантию. Банковские гарантии: платежные и договорные. Гарантия оферты. Гарантия исполнения. Гарантия аванса. Гарантия платежа на случай исполнения. Гарантийное письмо по товарному аккредитиву. Заявление на товарный аккредитив. Товарный аккредитив. Извещение об открытии товарного аккредитива. Заявление об изменении товарного аккредитива. Извещение об изменении товарного аккредитива. Инкассовое поручение. Извещение об инкассовом платеже. Заявка на банковскую тратту. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
14	Страховые документы	Сущность страхования внешнеэкономической деятельности. Договор страхования. Страховой полис. Транспортное страхование грузов. Страхование ответственности. Перестрахование.

		Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление. Счет страховщика. Открытый ковернот.
15	Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы	Группа внешнеторговых транспортных документов. Коноса-мент. Штурманская расписка. Чартер. Виды и особенности дого-воров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация. Таймшит. Коммерческий гра-фик. Морская накладная. Коммерческий акт. Железнодорожная накладная. Дорожная ведомость. Авиагрузовая накладная. Авто- дорожная накладная. Речная накладная. Универсальный транс- портный документ. Документ смешанной перевозки. Фрахтовый счет. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный. Группа транспортно- экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свиде- тельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о по-лучении груза. Товароскладочные квитанции.
16	Таможенные документы	Группа таможенных документов. Таможенная декла-рация на товары. Экспортные и импортные лицензии. Декларация об опас- ных грузах. Акт экспертизы происхождения товара. Сертификат о происхождении товара. Сертификат о происхождении товара по форме «А». Сертификат о происхождении товара по форме «СТ-1». Сертификат ЮНКТАД. Сертификат качества (соответствия). Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные сви- детельства. Международная таможенная декларация, образец МЖДП. Книжка МДП. Декларация ТМТ. Книжка АТА. Сертификат реги- страции контракта. Декларация таможенной стоимости. Серти- фикат о безопасности товара.

5.2. Практические занятия

Наименование темы	Содержание темы
Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	<ol style="list-style-type: none"> 1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций. 2. Назначение основных групп внешнеторговых документов. 3. Группа документов по обеспечению производства экспортно- го товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы. 4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	<ol style="list-style-type: none"> 1. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах. 2. Торговые обычаи и их значение в

	<p>международной торговле.</p> <p>3. Содержание контрактов международной купли-продажи.</p> <p>4. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи. Особенности контрактов на комплектное оборудование.</p> <p>5. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.</p> <p>Задание: Составить контракт международной купли-продажи какого-либо товара по выбору преподавателя.</p>
Исполнение контрактов международной купли-продажи	<p>1. Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров. Обязанности продавца и покупателя.</p> <p>2. Особенности транспортировки грузов. Заключение и исполнение договора перевозки грузов.</p> <p>3. Содержание внешнеторговой документации.</p>
Контракты в международной встречной торговле	<p>1. Содержание понятия «международная встречная торговля». Ее особенности и причины развития.</p> <p>2. Принципы классификации международных встречных сделок.</p> <p>3. Товарообменные и компенсационные сделки на безвалютной основе.</p> <p>4. Компенсационные сделки на коммерческой основе.</p> <p>5. Компенсационные сделки на основе соглашений о производственном сотрудничестве.</p> <p>6. Содержание Руководства, разработанного ЕЭК ООН по составлению договора о встречной закупке.</p> <p>7. Основные условия договора о встречной закупке, разработанного ЕЭК ООН.</p>
Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торговые посреднические операции на мировом рынке	<p>1. Понятие и виды торгово-посреднических операций. Принципы, положенные в основу классификации. Суть и содержание каждого вида операций.</p> <p>2. Основные коммерческие условия договоров с торговыми посредниками (договора о предоставлении права на продажу, договора консигнации, агентского договора).</p> <p>3. Основные субъекты торгово-посреднических операций. Виды торгово-посреднических фирм и характер совершаемых ими операций.</p> <p>4. Особенности деятельности торгово-посреднических фирм в современных условиях.</p>
Организация и техника коммерческих операций на международных товарных	<p>1. Сущность и основные центры биржевой торговли. Тенденции развития биржевой торговли.</p> <p>2. Цели биржевых сделок. Виды и техника</p>

биржах, аукционах, торгах	<p>проведение биржевых операций.</p> <p>3. Организационная структура и функции товарных бирж. Участники биржевых операций.</p> <p>4. Сущность и основные центры аукционной торговли.</p> <p>5. Техника проведения международных аукционов. Организационные формы международной аукционной торговли.</p> <p>6. Международные торги: понятие, виды и значение. Порядок и условия проведения международных торгов.</p>
Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями	<p>1. Содержание и характер международного обмена технологическими знаниями.</p> <p>2. Особенности международной торговли научно-техническими знаниями в современных условиях.</p> <p>3. Сущность международного лицензирования. Виды и содержание соглашений о международном обмене лицензиями.</p>
Контракты в международном обмене научно-техническими знаниями	<p>1. Сущность и значение международного обмена инженерно-техническими услугами.</p> <p>2. Основные условия международных договоров о предоставлении инженерно-технических услуг (договора на консультативный инжиниринг, договора между заказчиком и инженером-консультантом).</p> <p>3. Организация международного обмена инженерно-техническими услугами.</p>
Организация и техника совершения операций по международному туризму	<p>1. Операции по международному туризму и виды предоставляемых туристских услуг.</p> <p>2. Основные соглашения о предоставлении туристских услуг.</p> <p>3. Организационные формы операций по международному туризму.</p> <p>4. Содержание важнейших документов, принятых в рамках международных организаций в области туризма.</p>
Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве	<p>1. Содержание и тенденции развития международных производственно-технических связей.</p> <p>2. Организация международного межфирменного производственно-технического сотрудничества.</p> <p>3. Организация международного межфирменного научно-технического кооперирования.</p> <p>4. Виды и содержание договоров на сооружение промышленных объектов.</p>

<p>Понятие и особенности концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Особенности соглашений о сотрудничестве в разработке природных ресурсов. 2. Понятие и особенности концессионных соглашений. 3. Соглашение о разделе продукции: особенности и отличительные черты. 4. Эволюция российского законодательства в области СРП. 5. Практика применения СРП (на примере России).
<p>Основные коммерческие документы</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Коммерческий счет. Счет- фактура. Счет- спецификация. 2. Предварительный счет. Проформа-счет. 3. Техническая документация. Спецификация. 4. Упаковочные листы. 5. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Про-токол испытаний.
<p>Документы по платежно-банковским операциям</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Инструкция по банковскому переводу. 2. Платежное поручение. 3. Заявление на банковский перевод. 4. Гарантия оферты. Гарантия исполнения. 5. Гарантия аванса. Гаран- тия платежа на случай исполнения. 6. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов. 7. Инкассовое поручение. 8. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
<p>Страховые документы</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности. 2. Договор страхования. Страховой полис. 3. Транспортное страхова-ние грузов. 4. Страхование ответственности. 5. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
<p>Транспортные документы. Транспортно- экспедиторские документы</p>	<ol style="list-style-type: none"> 1. Коноса-мент. 2. Чартер. Виды и особенности дого-воров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент. 3. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация. 4. Морская накладная. 5. Железнодорожная накладная. 6. Дорожная ведомость. 7. Авиагрузовая накладная. 8. Авто-дорожная накладная. 9. Речная накладная. 10. Документ смешанной перевозки. 11.Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.

	12.Группа транспортно-экспедиторских документов. Отгрузочное поручение. Экспедиторская инструкция. Экспедиторское свидетельство о транспортировке. Экспедиторское свидетельство о получении груза. Товароскладочные квитанции.
Таможенные документы	<ol style="list-style-type: none"> 1. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров. 2. Экспортные и импортные лицензии. 3. Декларация об опасных грузах. 4. Акт экспертизы происхождения товара. 5. Сертификаты о происхождении товара. 6. Сертификат качества (соответствия). 7. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные свидетельства. 8. Декларация таможенной стоимости. <p>Задание: 1. Заполнить таможенную декларацию на товары в соответствии с индивидуальным заданием. 2. Заполнить декларацию таможенной стоимости в соответствии с индивидуальным заданием.</p>

6. САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)	Трудоемкость в академических часах
1	Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3
2	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	Составление контракта международной купли-продажи товаров	3
3	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3
4	Контракты в международной встречной торговле	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия. Подготовка и защита контракта по международной встречной торговле	6
5	Особенности составления и исполнения	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3

	контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке		
6	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия Подготовка доклада о деятельности международной товарной биржи, аукциона	3
7	Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3
8	Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3
9	Организация и техника совершения операций по международному туризму	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	3
10	Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	4
11	Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции.	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	4
12	Основные коммерческие документы	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	4
13	Документы по платежно-банковским операциям	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия.	4
14	Страховые документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов	4

		семинарского занятия.	
15	Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия.	4
16	Таможенные документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия. Изучение лекционного материала, подготовка к заполнению декларации на товары.	4

7. ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫЕ ТЕХНОЛОГИИ

Модель образовательного процесса по дисциплине формируют технологии методологического уровня: технология поэтапного формирования умственных действий, технология развивающего обучения, самоуправление.

Программа предусматривает широкое использование в учебном процессе активных и интерактивных форм проведения занятий в сочетании с внеаудиторной работой с целью формирования и развития профессиональных навыков обучающихся. При чтении лекций по данной дисциплине используется такой неимитационный метод активного обучения, как «Проблемная лекция». Где перед изучением темы обозначается проблема, на решение которой будет направлен весь последующий материал.

Рекомендуется использование информационных технологий при организации коммуникации со студентами для представления информации, выдачи рекомендаций и консультирования по оперативным вопросам (электронная почта), использование мультимедиа-средств при проведении лекционных и практических занятий.

8. ОЦЕНОЧНЫЕ СРЕДСТВА ДЛЯ ПРОМЕЖУТОЧНОЙ АТТЕСТАЦИИ

Формой промежуточной аттестации по итогам освоения дисциплины «Контракты и внешнеторговая документация» является экзамен.

ВОПРОСЫ К ЭКЗАМЕНУ

1. Классификация внешнеторговых документов по группам в зависимости от выполняемых функций.
2. Назначение основных групп внешнеторговых документов.
3. Группа документов по обеспечению производства экспортно-го товара: поручение на покупку, инструкции по изготовлению, инструкции по упаковке, статистические и другие внутренние документы.
4. Группа документов по подготовке товара к отгрузке.
5. Понятие типового контракта и содержание общих условий в типовых контрактах.
6. Торговые обычаи и их значение в международной торговле.
7. Содержание контрактов международной купли-продажи.
8. Виды и особенности контрактов международной купли-продажи.
9. Особенности контрактов на комплектное оборудование.
10. Особенности контрактов на сырье и полуфабрикаты.
11. Коммерческий счет. Счет-фактура. Счет-спецификация.
12. Предварительный счет. Проформа-счет.
13. Техническая документация. Спецификация.
14. Упаковочные листы.
15. Гарантийное обязательство или гарантийное письмо. Протокол испытаний.
16. Инструкция по банковскому переводу.
17. Платежное поручение.
18. Заявление на банковский перевод.
19. Гарантия оферты. Гарантия исполнения.

20. Гарантия аванса. Гаран-тия платежа на случай исполнения.
21. Документы, связанные с аккредитивной формой международных расчетов.
22. Инкассовое поручение.
23. Банковская тратта. Чек. Вексель. Долговое обязательство.
24. Сущность страхования внешнеэкономической деятельности.
25. Договор страхования. Страховой полис.
26. Транспортное страхова-ние грузов.
27. Страхование ответственности.
28. Страховой сертификат. Страховое уведомление. Страховое объявление.
29. Коносамент.
30. Чартер. Виды и особенности дого- воров чартера. Чартерный (фрахтовый) коносамент.
31. Деливери-ордер. Отгрузочная спецификация.
32. Морская накладная.
33. Железнодорожная накладная.
34. Дорожная ведомость.
35. Авиагрузовая накладная.
36. Авто-дорожная накладная.
37. Речная накладная.
38. Документ смешанной перевозки.
39. Манифесты: грузовой, фрахтовый, контейнерный.
40. Группа транспортно-экспедиторских документов.
41. Таможенная декларация. Правила заполнения. Электронное декларирование товаров.
42. Экспортные и импортные лицензии.
43. Декларация об опас-ных грузах.
44. Акт экспертизы происхождения товара.
45. Сертификаты о происхождении товара.
46. Сертификат качества (соответствия).
47. Ветеринарные, санитарные, фитосанитарные и карантинные сви-детельства.
48. Декларация таможенной стоимости.
49. Проблемы унификации и стандартизации внешнеторговых документов.
50. Упрощение процедур в международной торговле.
51. Разработка типовых формуляров- образцов документов рабочей группой по упрощению процедур международной торговли ООН.
52. Группировка разрабатываемых мер и документов.
53. Система унифицированных внешнеторговых документов ООН.

9. УЧЕБНО- МЕТОДИЧЕСКОЕ И ИНФОРМАЦИОННОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

а) литература

1. Прокушев, Е. Ф. Внешнеэкономическая деятельность : учебник и практикум для вузов / Е. Ф. Прокушев, А. А. Костин ; под редакцией Е. Ф. Прокушева. — 12-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 479 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-17237-9. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: [https:// urait.ru/ bcode/535638](https://urait.ru/bcode/535638) (дата обращения: 14.03.2024).
2. Глориозов, А. Г. Внешнеторговое финансирование и гарантийный бизнес : практическое пособие / А. Г. Глориозов, Д. М. Михайлов. — 3-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 905 с. — (Профессиональная практика). — ISBN 978-5-534-14513-7. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: [https:// urait.ru/ bcode/535424](https://urait.ru/bcode/535424) (дата обращения: 14.03.2024).

3. Вологдин, А. А. Правовое регулирование внешнеэкономической деятельности : учебник и практикум для вузов / А. А. Вологдин. — 7-е изд., перераб. и доп. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 420 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-15767-3. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/535465> (дата обращения: 14.03.2024).
4. Джабиев, А. П. Основы таможенного дела : учебник для вузов / А. П. Джабиев, К. О. Староверова, Т. С. Кудрявицкая ; под общей редакцией А. П. Джабиева. — 2-е изд. — Москва : Издательство Юрайт, 2024. — 489 с. — (Высшее образование). — ISBN 978-5-534-13241-0. — Текст : электронный // Образовательная платформа Юрайт [сайт]. — URL: <https://urait.ru/bcode/538287> (дата обращения: 14.03.2024).

б) программное обеспечение и Интернет-ресурсы

№	Наименование	Описание
1	Операционная система специального назначения «Astra Linux Special Edition» РУСБ.10015-01	Лицензионный договор № РБТ-14/1607-01- ВУЗ на предоставление права использования программы для ЭВМ.
2	Google Chrome	Бесплатное распространение по лицензии google chromium http://code.google.com/intl/ru/chromium/terms.html на условиях https://www.google.com/chrome/browser/privacy/eula_text.html .
3	Электронная библиотека https://urait.ru	Фонд электронной библиотеки составляет более 4000 наименований и постоянно пополняется новинками, в большинстве своем это учебники и учебные пособия для всех уровней профессионального образования от ведущих научных школ с соблюдением требований новых ФГОСов.
4	http://www.iprbookshop.ru	Электронно-библиотечная система IPRbooks — научно-образовательный ресурс для решения задач обучения в России и за рубежом. Уникальная платформа ЭБС IPRbooks объединяет новейшие информационные технологии и учебную лицензионную литературу. Контент ЭБС IPRbooks отвечает требованиям стандартов высшей школы, СПО, дополнительного и дистанционного образования. ЭБС IPRbooks в полном объеме соответствует требованиям законодательства РФ в сфере образования.
5	www.elibrary.ru	Электронная библиотека с большим количеством статей в научных журналах, в том числе полнотекстовых, и монографий

в) профессиональные базы данных и информационные справочные системы

№	Наименование	Описание
1	http://www.consultant.ru	Справочно-правовая система. Содержит законодательную базу, нормативно-правовое обеспечение, статьи.
2	http://www.rbk.ru	РосБизнесКонсалтинг — информационное агентство

10. МАТЕРИАЛЬНО-ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ УЧЕБНОГО ПРЕДМЕТА

Занятия по дисциплине проводятся в специальных помещениях, представляющих собой учебные аудитории для проведения занятий лекционного типа, групповых и индивидуальных консультаций, текущего контроля и промежуточной аттестации.

Специальные помещения укомплектованы специализированной мебелью и техническими средствами обучения, служащими для представления учебной информации большой аудитории. Все помещения, в которых проводятся занятия, соответствуют действующим противопожарным правилам и нормам.

Каждый обучающийся обеспечен индивидуальным неограниченным доступом к электронно-библиотечным системам и к электронной информационно-образовательной среде университета.

Самостоятельная работа обучающихся осуществляется в помещениях, оснащенных компьютерной техникой с возможностью подключения к сети «Интернет» и обеспечением доступа в электронную информационно-образовательную среду университета.

ПРИЛОЖЕНИЕ К РАБОЧЕЙ ПРОГРАММЕ

В соответствии с учебным планом для заочной формы обучения предусмотрено

Экзамен	9 сем,	9.0 акад. часа
Лекции	8.0	(акад. часа)
Практические занятия	4.0	(акад. часа)
Лабораторные работы	0.0	(акад. часа)
ИКР	0.0	(акад. часа)
Самостоятельная работа	123.0	(акад. часа)

Общая трудоемкость учебного предмета составляет 144.0 (акад. часа), 4.00 (з.е.)

СТРУКТУРА ДИСЦИПЛИНЫ

№ п/п	Тема (раздел) учебного предмета, курсовая работа (проект), промежуточная аттестация	С е м е с т р	Виды контактной работы и трудоемкость (в академических часах)						Контроль (в академических часах)	Самостоятельная работа (в академических часах)	Формы текущего контроля успеваемости
			Л	ПЗ	ЛР	ИКР	КТО	КЭ			
1	Классификация внешнеэкономических документов. Группы документов по подготовке внешнеэкономической сделки	9	1	0						8	Собеседование
2	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	9	1	1						8	Презентация контракта
3	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	9	1	1						8	Коллоквиум
4	Контракты в международной встречной торговле	9	1	0						8	Собеседование
5	Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке	9	1	0						8	Анализ конкретных ситуаций
6	Организация и техника коммерческих	9	0	0						8	Коллоквиум

	операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах										
7	Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями	9	0	0						8	Собеседование
8	Контракты в международном обмене инженерно-техническими услугами	9	0	0						8	Собеседование
9	Организация и техника совершения операций по международному туризму	9	0	0						8	Коллоквиум
10	Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве	9	0	0						8	Коллоквиум
11	Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции.	9	0	0						8	Собеседование
12	Основные коммерческие документы	9	1	1						8	Анализ ситуаций
13	Документы по платежно-банковским операциям	9	0	0						8	Анализ ситуаций
14	Страховые документы	9	1	0						7	Анализ ситуаций
15	Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы	9	1	1						7	Анализ ситуаций
16	Таможенные документы	9	0	0						5	Анализ ситуаций

17	Экзамен	9					0.3	8.7		
	Итого		8.0	4.0	0.0	0.0	0.0	0.3	8.7	123.0

САМОСТОЯТЕЛЬНАЯ РАБОТА

№ п/п	Наименование темы (раздела)	Содержание темы (раздела)	Трудоемкость в академических часах
1	Классификация внешнеторговых документов. Группы документов по подготовке внешнеторговой сделки	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
2	Содержание и структура контракта международной купли-продажи товаров	Составление контракта международной купли-продажи товаров	8
3	Исполнение контрактов международной купли-продажи товаров	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
4	Контракты в международной встречной торговле	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия. Подготовка и защита контракта по международной встречной торговле	8
5	Особенности составления и исполнения контрактов, обслуживающих торгово-посреднические операции на мировом рынке	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
6	Организация и техника коммерческих операций на международных товарных биржах, аукционах, торгах	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия Подготовка доклада о деятельности международной товарной биржи, аукциона	8
7	Коммерческие операции по обмену научно-техническими знаниями	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
8	Контракты в международном	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8

	обмене инженерно-техническими услугами		
9	Организация и техника совершения операций по международному туризму	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
10	Коммерческая деятельность фирм по реализации соглашений о международном производственно-техническом сотрудничестве	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
11	Понятие и особенности реализации концессионных соглашений и соглашений о разделе продукции.	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
12	Основные коммерческие документы	Подготовка сообщений по вопросам семинарского занятия	8
13	Документы по платежно-банковским операциям	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия.	8
14	Страховые документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия.	7
15	Транспортные документы. Транспортно-экспедиторские документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия.	7
16	Таможенные документы	Работа с учебниками и периодическими изданиями с целью подготовки вопросов семинарского занятия. Изучение лекционного материала, подготовка к заполнению декларации на товары.	5