

**Аннотация рабочей программы дисциплины «Банковское дело» для направления
подготовки 38.03.01 Экономика.**

**Направленность (профиль) образовательной программы - Финансы и
бухгалтерский учет**

1. Цели и задачи освоения дисциплины

Цель изучения дисциплины:

Формирование у обучающихся системы знаний о теоретических и практических аспектах функционирования рынка банковских услуг, а также овладение методами и инструментами оценки различных показателей, характеризующих финансовое состояние как отдельных банков, так и банковской системы страны в целом.

Задачи изучения дисциплины:

- выявить роль банковского сектора в экономике страны;
- изучить правовые и экономические основы деятельности центральных и коммерческих банков;
- изучить структуру банковской деятельности и основные принципы функционирования банков в России;
- овладеть приемами экономического анализа показателей, характеризующих эффективность банковской деятельности.

2. Компетенции обучающегося, формируемые в результате освоения дисциплины и индикаторы их достижения

2.1 Профессиональные компетенции и индикаторы их достижения

Код и наименование профессиональной компетенции	Код и наименование индикатора достижения профессиональной компетенции
ПК-2 Способен осуществлять подбор финансовых продуктов и услуг и консультировать клиентов по их использованию	ИД-1ПК-2 Знает конъюнктуру и механизмы функционирования финансовой системы и финансовых рынков, базовые банковские, страховые, инвестиционные продукты и услуги, методы экономической диагностики рынка финансовых услуг, порядок, процедуры, условия заключения и оформления договоров на предоставление разных видов финансовых услуг, нормативные и методические документы, регламентирующие вопросы подбора кредитных продуктов, оформления банковских депозитов, обезличенных металлических счетов, страховых и инвестиционных продуктов; ИД-2ПК-2 Умеет проводить исследования финансового рынка и изучать предложения финансовых услуг, собирать и обрабатывать информацию по спросу на рынке финансовых услуг, анализировать состояние и прогнозировать изменения инвестиционного и информационного рынков, организовывать и поддерживать постоянные контакты с рейтинговыми агентствами, инвестиционными, консалтинговыми организациями, оценочными фирмами, средствами массовой информации, информационными,

	<p>рекламными агентствами, взаимодействовать с потенциальными потребителями финансовых услуг с целью выявления платежеспособного спроса, сравнивать параметры финансовых продуктов и услуг, проводить их презентации, консультировать по оформлению документации по финансовым продуктам и услугам, составлять регулярную аналитическую отчетность для клиентов и вышестоящего руководства;</p> <p>ИДК-3ПК-2 Владеет навыками сбора данных и ведения базы по клиентам в программном комплексе, получения и оценки качества, достаточности и надежности информации об основных показателях финансовой ситуации клиента, мониторинга его финансовых возможностей, составления подробных паспортов финансовых продуктов, аналитических заключений, рейтингов, прогнозов, средствами проверки, приемами анализа предоставляемой клиентами документации, предусмотренной условиями договора с финансовой организацией, и способами обеспечения ее сохранности и конфиденциальности.</p>
<p>ПК-3 Способен осуществлять подготовку и обеспечение проведения сделок кредитования корпоративных заемщиков</p>	<p>ИД-1ПК-3 Знает законодательство о банках и банковской деятельности, о персональных данных, гражданское законодательство, принципы организации банковского дела, процедуру и правила подготовки сделок кредитования корпоративных заемщиков, методы оценки платежеспособности и кредитоспособности потенциального кредитного заемщика, а также эффективности продаж кредитных продуктов корпоративным клиентам;</p> <p>ИД-2ПК-3 Умеет выявлять потребности заемщика в кредитных продуктах и их характеристиках, оказывать заемщику помощь в подборе оптимального варианта кредита в соответствии с выявленными потребностями, анализировать и давать оценку кредитной истории и финансовой деятельности потенциального заемщика, организовывать взаимодействие между подразделениями банка по вопросам предварительного сопровождения деятельности по корпоративному кредитованию, а также в соответствии с этапами процесса подготовки и заключения кредитного договора, осуществлять контроль проведения процедуры получения кредитных средств заемщиком, проводить мониторинг выполнения заемщиками своих обязательств по договору, использовать методы анализа конкурентного окружения и сбора информации о деятельности конкурентов в корпоративном сегменте рынка;</p> <p>ИД-3ПК-3 Владеет навыками сбора и обработки информации о потенциальных и действующих заемщиках, занесения в автоматизированную</p>

	<p>банковскую систему сведений о заемщике и параметров заявки на оформление корпоративного кредита, формирования кредитного досье заемщика, методами оценки деятельности и кредитоспособности потенциального заемщика, риска по выданной ссуде, навыками расчета резерва на возможные потери по ссуде, подготовки и оформления кредитного договора, договоров поручительства, залога, средствами мониторинга выполнения заемщиками своих обязательств по договору, приемами анализа структуры и динамики рынка корпоративного кредитования, конкурентного окружения и сбора информации о деятельности конкурентов в корпоративном сегменте рынка.</p>
--	---

3. Содержание дисциплины

Происхождение, сущность и виды банков. Банковская система РФ. Центральный банк РФ и его функции. Денежно-кредитная политика Банка России. История становления Банка России. Трансформация функций Банка России как мегарегулятора. Коммерческие банки и принципы их деятельности. Организационное устройство коммерческого банка. Правовые основы деятельности коммерческих банков. Услуги и операции коммерческих банков. Ресурсы банка. Операции коммерческих банков с ценными бумагами. Валютные операции коммерческих банков. Кредитование физических и юридических лиц. Оценка кредитоспособности заемщиков. Финансовые результаты деятельности коммерческих банков. Банковская отчетность. Курсовая работа.